

# Live-Webcast für Privatanlegende mit CEO Tim Höttges und 4 Finfluencern



**Montag, 4. März 2024  
19-20 Uhr**



# Haftungsausschluss

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, welche die gegenwärtigen Ansichten des Managements der Deutschen Telekom hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln.

Diese zukunftsbezogenen Aussagen beinhalten Aussagen zu der erwarteten Entwicklung von Umsätzen, Erträgen, Betriebsergebnis, Abschreibungen, Cashflow und personalbezogenen Maßnahmen. Daher sollte ihnen nicht zu viel Gewicht beigemessen werden. Zukunftsbezogene Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die generell außerhalb der Kontrolle der Deutschen Telekom liegen. Zu den Faktoren, die unsere Fähigkeit zur Umsetzung unserer Ziele beeinträchtigen könnten, gehören auch der Fortschritt, den wir im Rahmen unserer personalbezogenen Restrukturierungsmaßnahmen und anderer Maßnahmen zur Kostenreduzierung erzielen, sowie die Auswirkungen anderer bedeutender strategischer, personeller und geschäftlicher Initiativen, so z. B. der Erwerb und die Veräußerung von Gesellschaften und Unternehmenszusammenschlüsse und unsere Initiativen zur Netzmodernisierung und zum Netzausbau. Weitere mögliche Faktoren, welche die Kosten- und Erlösentwicklung wesentlich beeinträchtigen können, sind ein Wettbewerb, der schärfer ist als erwartet, Veränderungen bei den Technologien, Rechtsstreitigkeiten und regulatorische Entwicklungen. Des Weiteren können ein konjunktureller Abschwung in unseren Märkten sowie Veränderungen bei den Zinssätzen und Wechselkursen ebenfalls einen Einfluss auf unsere Geschäftsentwicklung und die Verfügbarkeit von Kapital zu vorteilhaften Bedingungen haben. Veränderungen unserer Erwartungen hinsichtlich künftiger Cashflows können Wertminderungen für zu ursprünglichen Anschaffungskosten bewerteten Vermögenswerten zur Folge haben, was unsere Ergebnisse auf Konzern- und operativer Segmentebene wesentlich beeinflussen könnte.

Sollten diese oder andere Risiken und Unsicherheitsfaktoren eintreten, oder sollten sich die den Aussagen zu Grunde liegenden Annahmen als unrichtig herausstellen, so könnten unsere tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von denjenigen abweichen, die in zukunftsbezogenen Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Wir können nicht garantieren, dass unsere Schätzungen oder Erwartungen tatsächlich erreicht werden. Wir lehnen – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – jede Verantwortung für eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen durch Berücksichtigung neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse oder anderer Dinge ab.

Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Kennzahlen legt die Deutsche Telekom auch andere Kennzahlen vor, u. a. EBITDA, EBITDA-Marge, bereinigtes EBITDA, bereinigtes EBITDA AL, bereinigte EBITDA-Marge, Core EBITDA, bereinigtes EBIT, bereinigter Konzernüberschuss, Free Cashflow, Free Cashflow AL sowie Brutto-Finanzverbindlichkeiten, Netto-Finanzverbindlichkeiten AL und Netto-Finanzverbindlichkeiten, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind. Sie sind als Ergänzung, jedoch nicht als Ersatz für die nach IFRS erstellten Angaben zu sehen. Diese Kennzahlen, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind, unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein geltenden Rechnungslegungsvorschriften. Andere Unternehmen legen diesen Begriffen unter Umständen andere Definitionen zu Grunde.

# GJ 2023 Highlights

## Das Schwungrad dreht sich

DT startet  
**Aktienrückkauf**  
i.H.v.  
**2 Mrd. €**

T-Aktie erzielt  
2023  
**20% TSR**

Alle drei Rating-Agenturen  
vergeben **BBB+**

**17 Mio.**  
europ. Haushalte an  
**FTTH** anschließbar

**FÜHRENDE**  
**5G-NETZE** in &  
außerhalb **USA**

**16,1 Mrd. FCF AL**  
Ber. Ergebnis je Aktie  
bis zu **1,6 €**

T-Mobile US zahlt erste  
**Dividende**

**ORAN**-Standorte  
erstmalig in Betrieb

**173 Mrd. €**  
Investition in den letzten  
10 Jahren



Neuer Tech Fund  
über 2 Mrd. €  
beschlossen

**#1** **MAGENTA**  
wird **WERTVOLLSTE**  
**DEUTSCHE MARKE**,  
und wertvollste TK-Marke  
der Welt

Deutscher Chatbot arbeitet  
mit **generativer KI**

One App  
**71%** Marktdurch-  
dringung in EU

Deutschland: **NPS**  
Privatkunden  
erreicht **21**

**1. Platz** bei  
**Tri\*M** in  
9 von 10 Ländern **EU**

Erstlösungsquote  
auf **70%**  
**verdoppelt**

T-Mobile US: Synergien aus  
Zusammenschluss übertreffen  
urspr. Erwartungen

Rekordzuwachs bei  
Telefonie-  
Geschäftskunden in USA

**Höchste Anzahl**  
Netto-Neuzugänge im  
**Mobilfunk in D**  
seit Anfang der 2000er

**1,9 Tsd.**  
SW-Entwickler\*innen  
an Offshore-Standorten

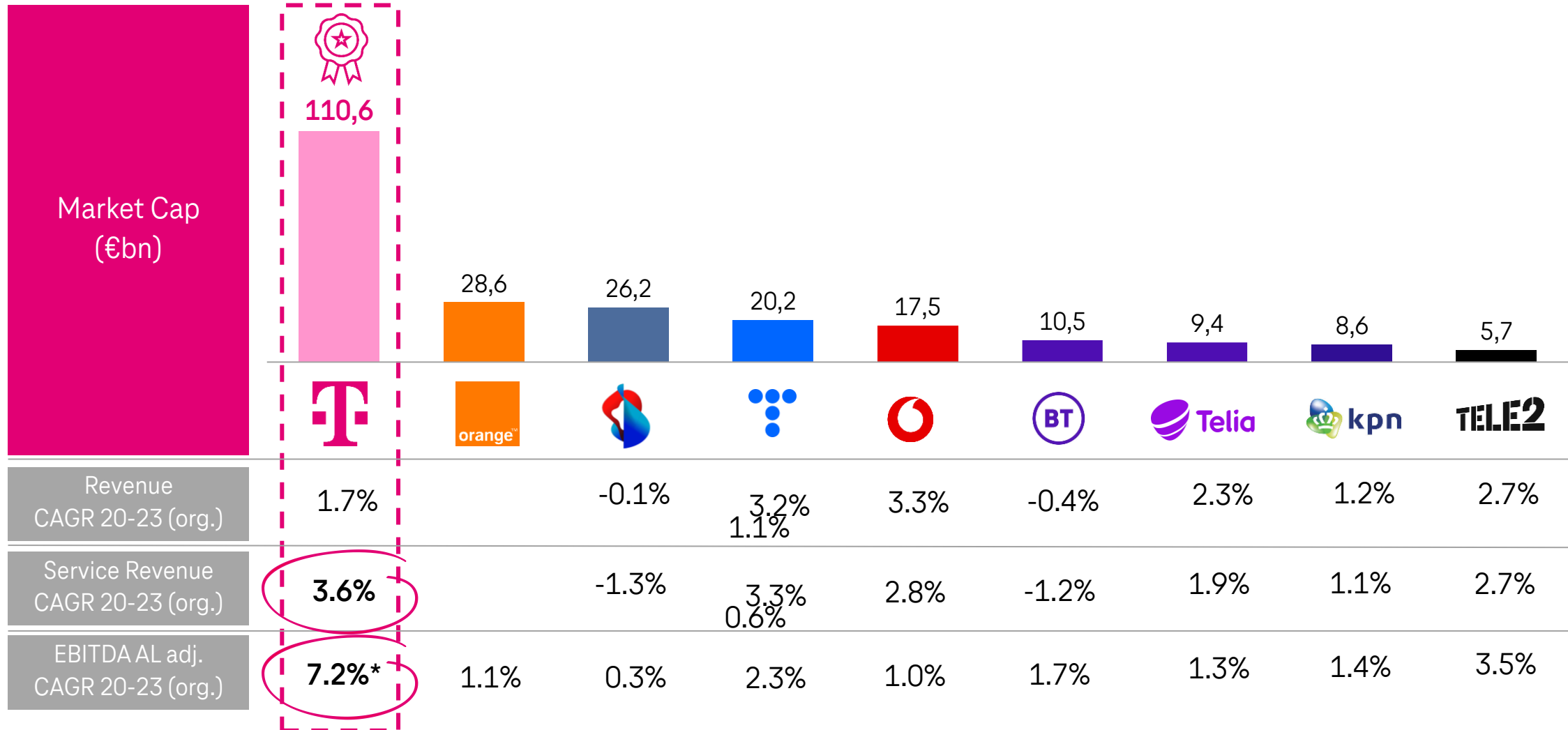
Beschwerden  
seit 2016 um  
**90%**  
gesunken **D**

**300 Mio.**  
Kunden

Erstes Quartal  
**ohne Anschlussverluste**  
seit Deregulierung in D

# Marktkapitalisierung

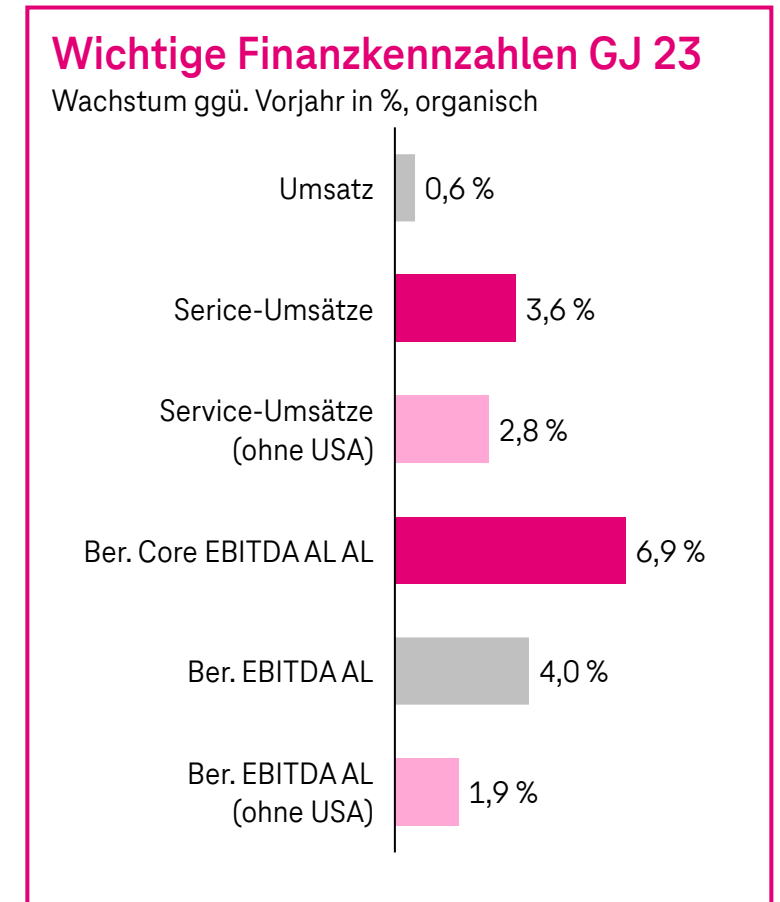
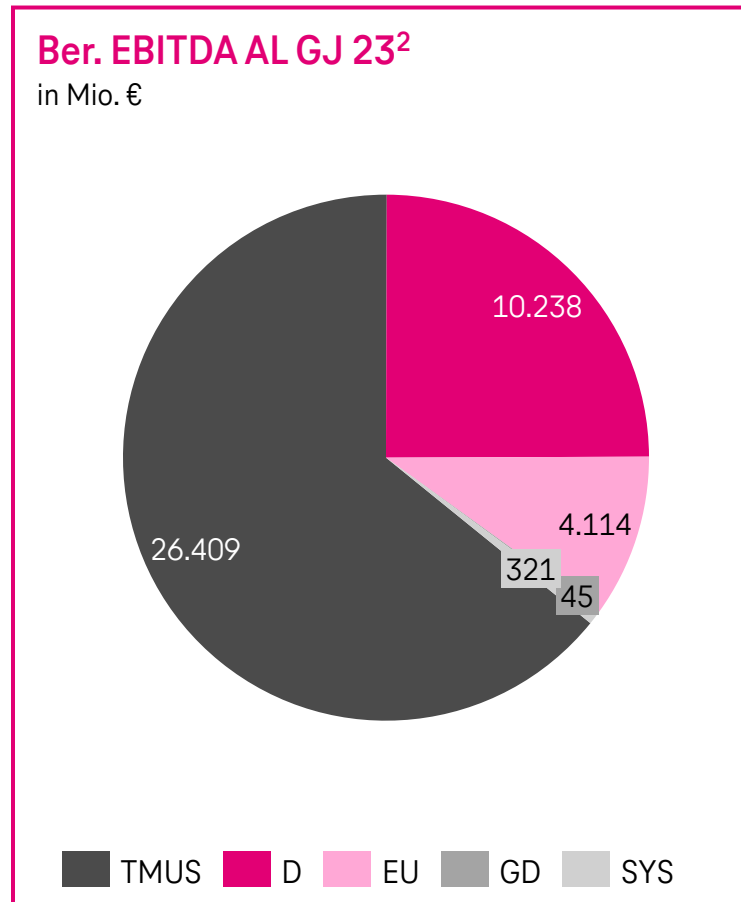
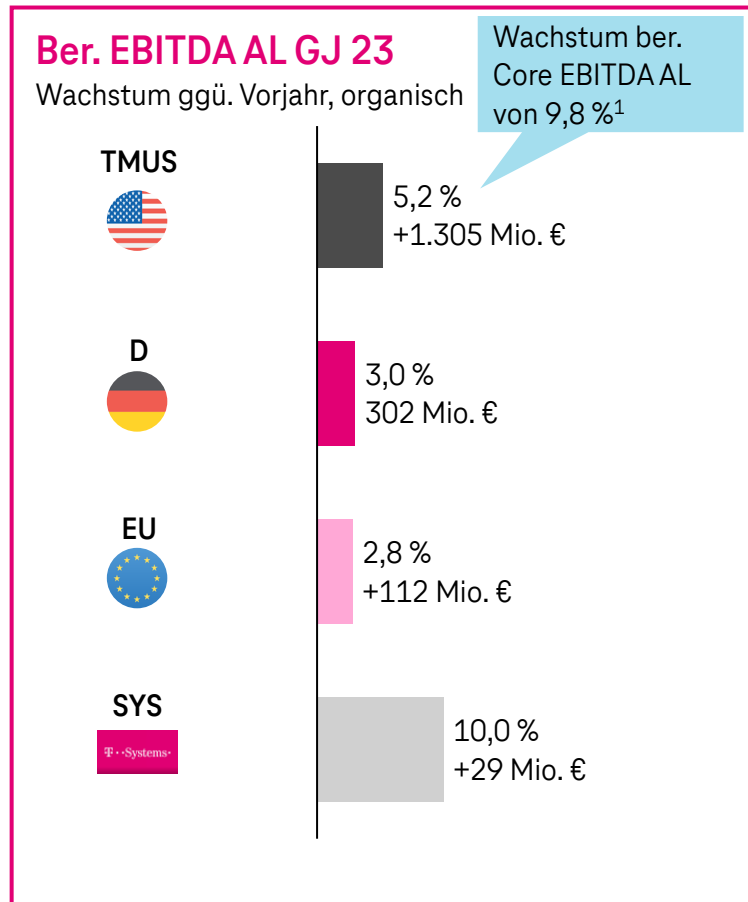
## Vergleich mit Wettbewerbern in Europa



Source: Market data as per Redburn Atlantic, 16.02.2024; organic data for DT; Company Reporting, incl own estimates | \*Core EBITDAAL adj

# Finanzkennzahlen 2023 (organisch)

## Verlässliches und stetiges Wachstum



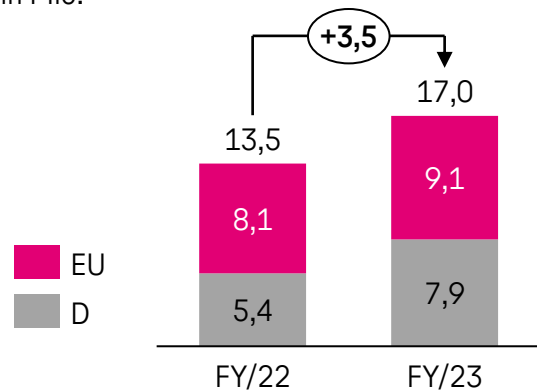
<sup>1</sup> Gemäß IFRS. Nach US-GAAP beträgt das Wachstum 10,3%. Ber. Core EBITDA ohne rückläufige Umsätze aus Endgerätevermietung (-1,1 Mrd. US-\$ ggü. Vorjahr). <sup>2</sup> Ohne GHS (-609 Mio. €). EBITDA AL Konzern i.H.v. 40.497 Mio. €  
Die Ergebnisse des Konzerns sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn GD Towers noch voll konsolidiert wäre. Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlussicht der DT, gemäß welcher Group Development als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem Geschäftsbericht der DT, beide abrufbar unter [www.telekom.com/de/investor-relations](http://www.telekom.com/de/investor-relations).

# Unsere Netze

## Führend bei 5G, Glasfaser im Plan

### FTTH (1 Gbit/s)

Glasfaserhaushalte  
in Mio.



#### DE

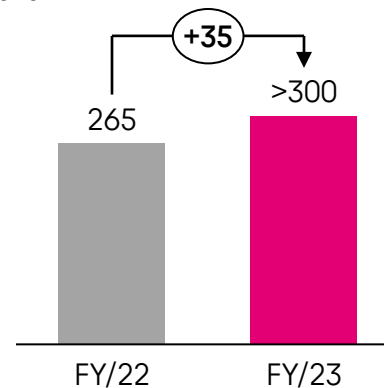
- Q4: +1 Mio. Haushalte
- GJ: +2,6 Mio. Haushalte.

#### EU

- Auf Kurs für 10 Mio. Haushalte mit 1 Gbit/s bis 2024 gegenüber 2020.

### 5G TMUS

„Ultra Capacity 5G“<sup>1</sup>  
in Mio. d. Bevölk.



#### Netzführerschaft

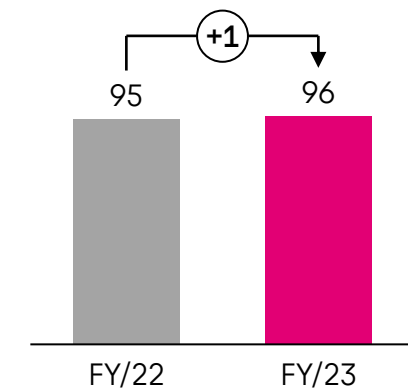
- Ookla Netztestgewinner in allen Kategorien - #1 zum 5. Mal in Folge

#### 5G

- >330 Mio. Menschen (98% der Amerikaner) in Netzabdeckung

### 5G ohne US

Deutschland  
% d. Bevölk.



#### DE

- 90,3 Mbit/s: Telekom bietet höchste durchschnittliche Downloadgeschwindigkeit. Wettbewerber bei 67,7 und 48,8 Mbit/s

#### EU

- Sprunghafter Anstieg 5G-Abdeckung auf 67% der Bevölkerung (+20 PP in 1 Jahr)

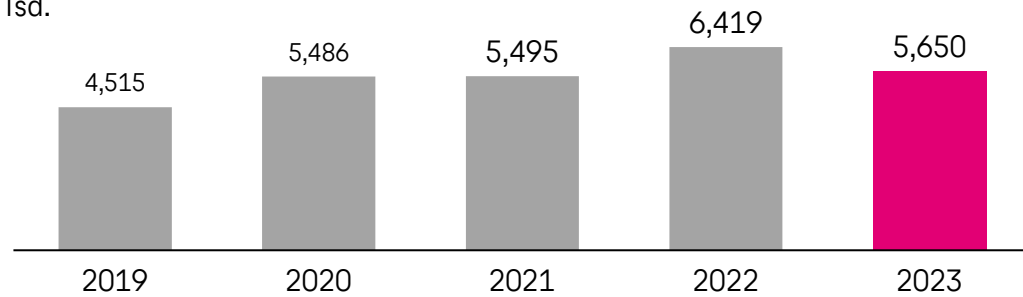
<sup>1</sup> Ultra Capacity im mittleren Frequenzband.

# Unsere Kunden

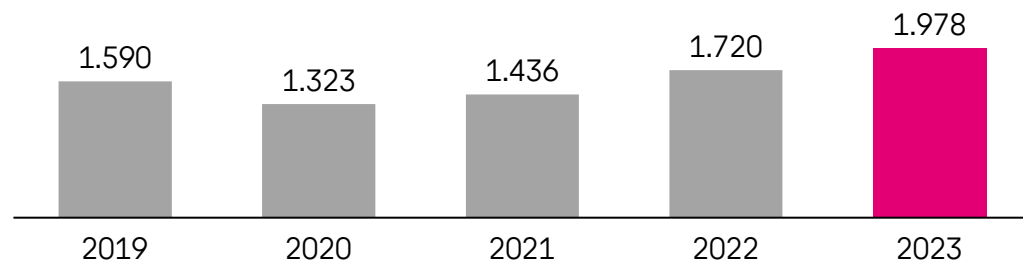
## Starkes und langjähriges Wachstum

### Netto-Neuzugänge Mobilfunk

USA (Postpaid-Kunden)  
in Tsd.

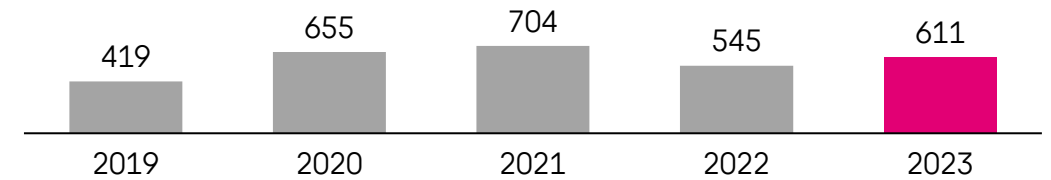


Ohne USA  
(Vertragskunden)<sup>1</sup>

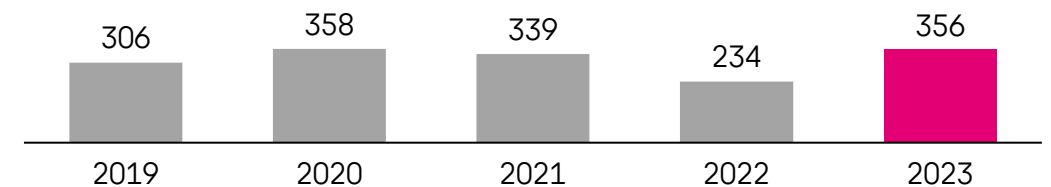


### Netto-Neuzugänge Festnetz

Breitband  
in Tsd.



TV



<sup>1</sup> D + EU. D: Seit 2021 eigene Endkunden ohne Multi-Brand, IoT-Privatkunden und Schnellstarter.

# Unsere Wachstumstreiber

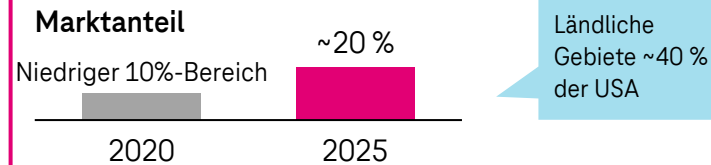
## Attraktive Chancen auf beiden Seiten des Atlantiks



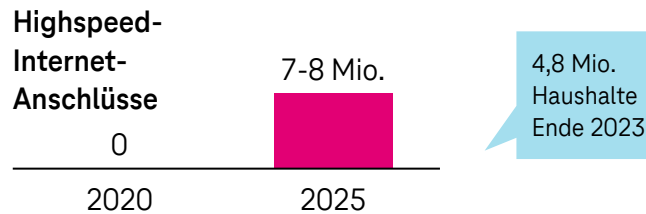
### USA



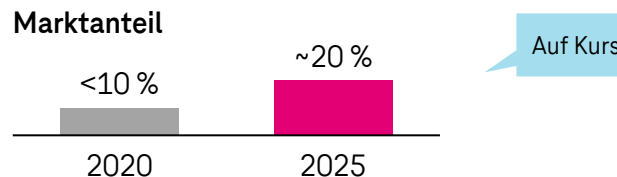
- Klare Marktführung bei 5G
- Einzigartige Chancen in ländlichen Gebieten\*



- Einzigartige Chance für Breitband über Mobilfunk



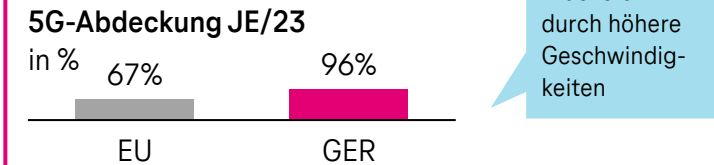
- Einzigartige Chance, den B2B-Marktanteil zu auszubauen



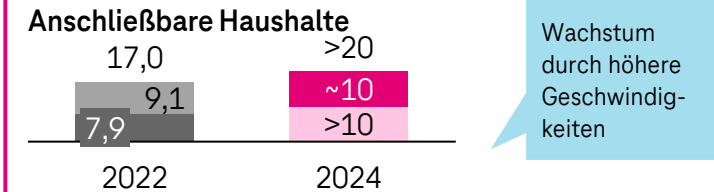
### Europa



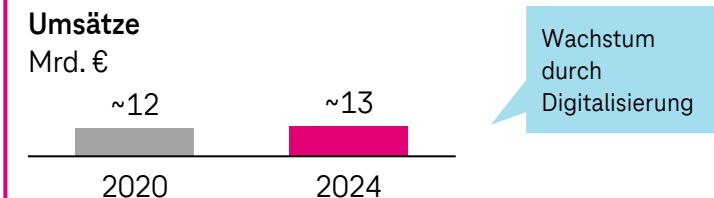
- Klare Marktführung bei 5G



- Klare Marktführerschaft bei Glasfaseranschlüssen



- Klare Marktführung bei B2B



\*Ländliche Gebiete und kleine Märkte

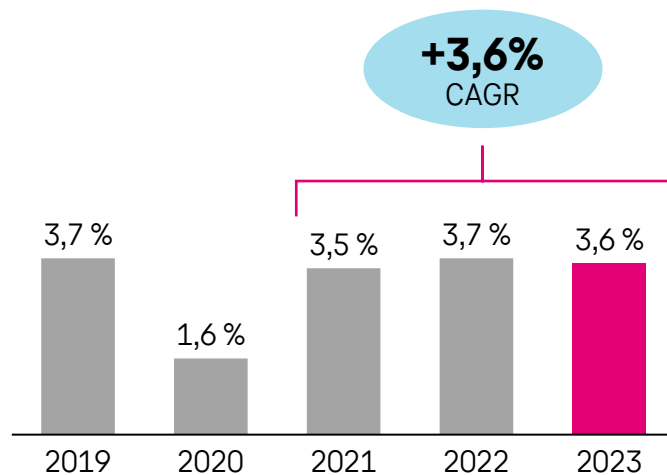


# Finanzkennzahlen des Konzerns 2019–2023

## Konsistentes und zuverlässiges Wachstum

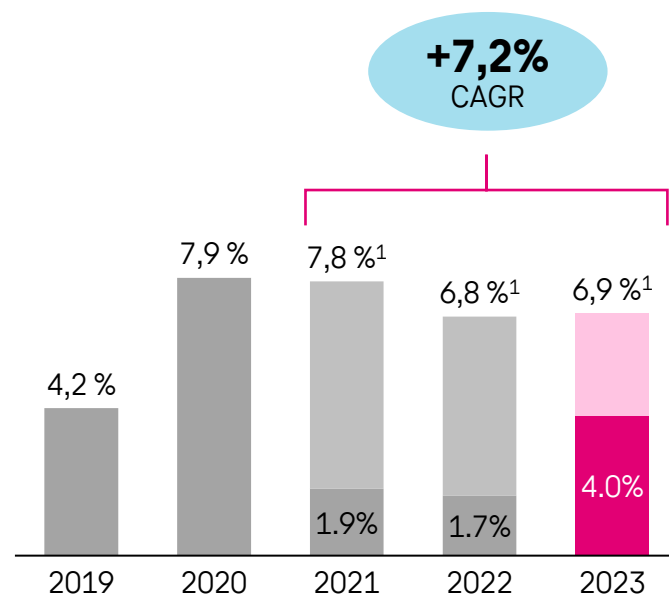
### Service-Umsätze

Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



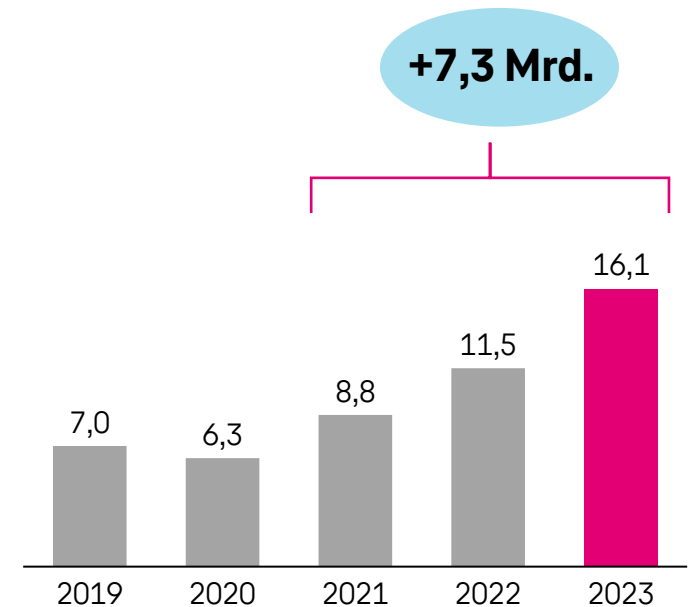
### Ber. EBITDA AL

Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



### FCF AL

in Mrd. €

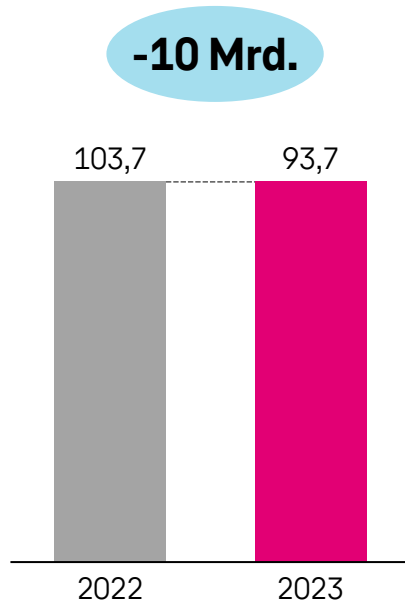


# Netto-Finanzverbindlichkeiten

## Um 10 % reduziert

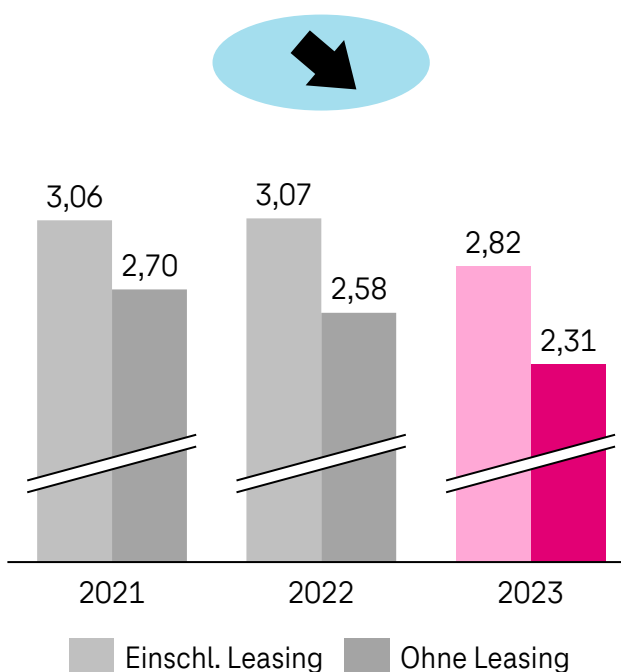
### Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)

in Mrd. €



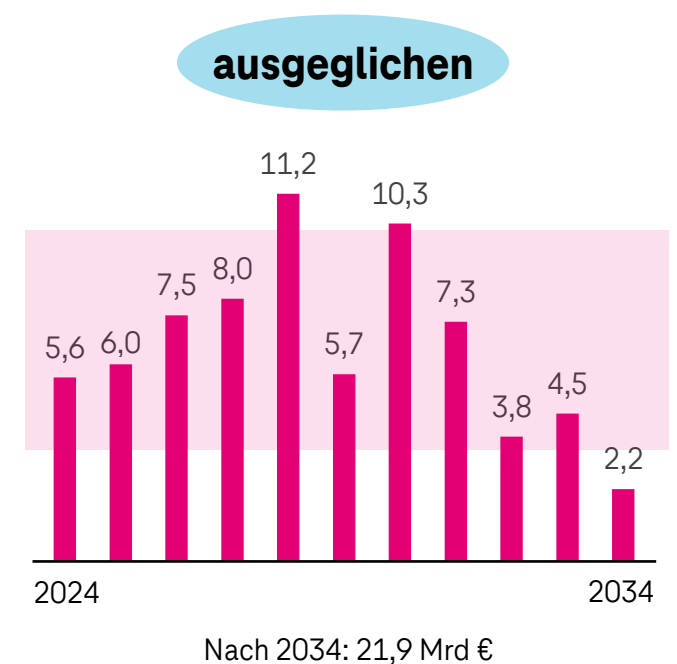
### Verschuldungsquote

Netto-Finanzverbindlichkeiten / Ber. EBITDA



### Fälligkeitsprofil (Konzern)

in Mrd. €



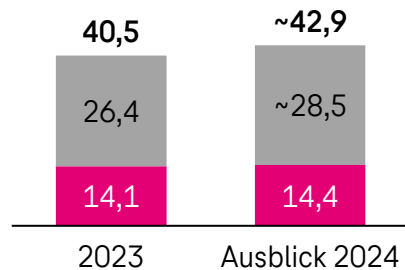
# Ausblick 2024

## Das Wachstum geht weiter

### Bereinigtes EBITDA AL<sup>1</sup>

in Mrd. €

~+6 %

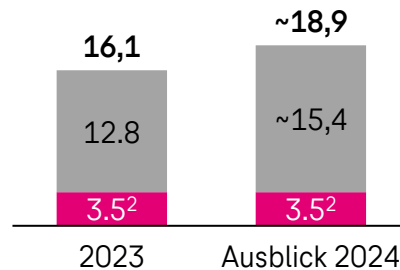


■ TMUS  
■ DT ohne USA

### FCF AL<sup>1</sup>

in Mrd. €

~+16 %

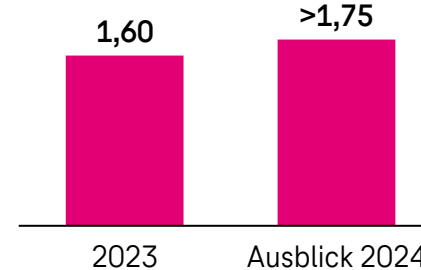


■ TMUS  
■ DT ohne USA

### Bereinigtes Ergebnis/Aktie

in Mrd. €

~+10 %



### Aktionärsvergütung in 2024

+10 %

**Dividende GJ23:**

**0,77ct/Aktie**

(steuerfreie Ausschüttung)

**Dividenenpolitik:**

**40-60% des Gewinns<sup>3</sup>**

**Aktienrückkauf**

**bis zu 2 Mrd. €**

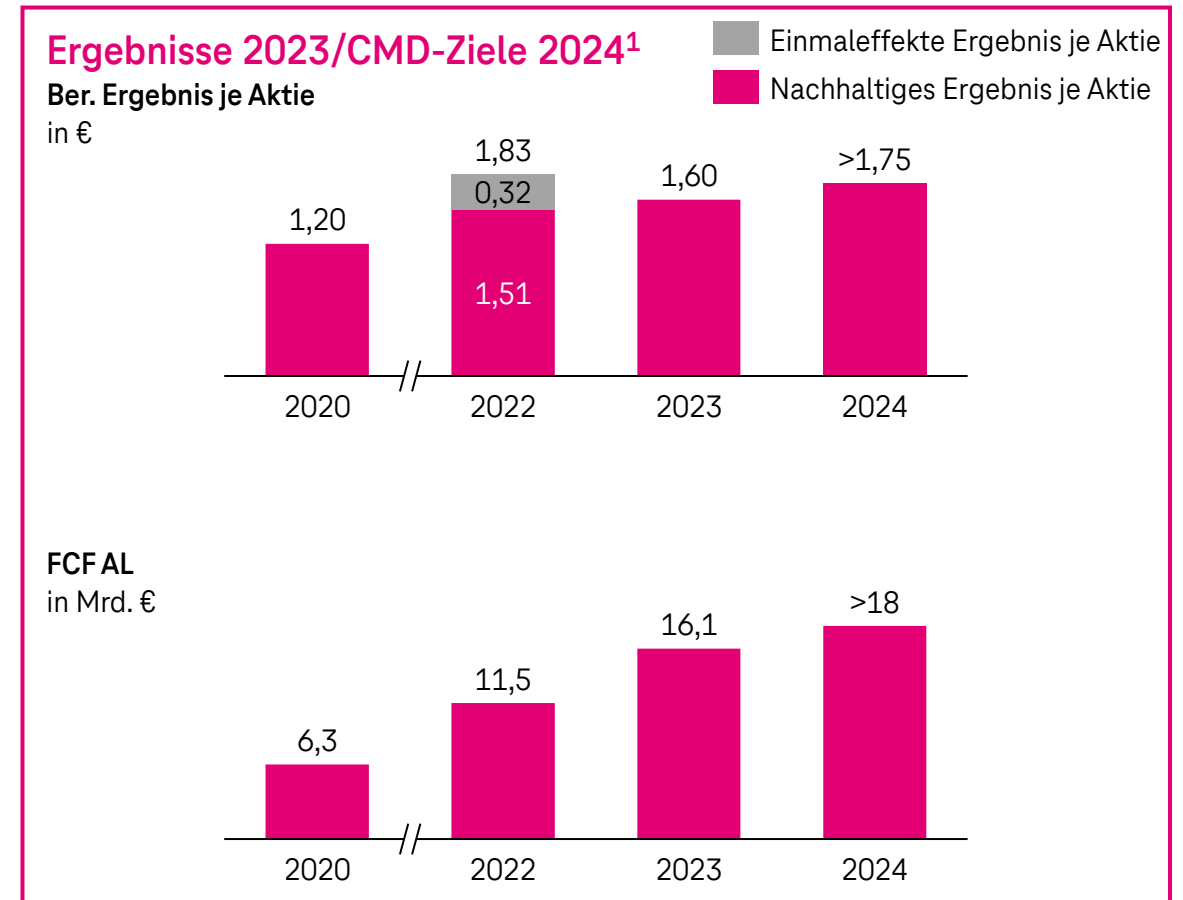
<sup>1</sup> Prognose von TMUS basiert auf Mittelwert der Prognose nach US-GAAP für das ber. EBITDA i. H. v. 31,4-32,0 Mrd. US-\$; für das ber. Core EBITDA i. H. v. 31,3-31,9 Mrd. US-\$ und für den FCF i. H. v. 16,3-16,9 Mrd. US-\$. Bei der Prognose wird von einem negativen Überleitungseffekt von -0,9 Mrd. US-\$ für das ber. EBITDA und ber. Core EBITDA aus der IFRS-Überleitung ausgegangen. Basiert auf Wechselkurs von 1 € = 1,08 US-\$. <sup>2</sup> Guidance 2024 umfasst Rückflüsse i. H. v. 0,2 Mrd. € im Zusammenhang mit der Funkturm-Transaktion. Ist-Wert 2023 beinhaltet 0,1 Mrd. € FCF aus Funkturm-Transaktion. Ohne erhaltene TMUS-Dividende. <sup>3</sup> Zur Bemessung der Dividende nutzen wir den nachhaltigen Gewinn, um eine stetige Entwicklung der Dividende zu ermöglichen.

**Anhang**

# Kernbotschaften GJ 2023

## Verlässliches und stetiges Wachstum

- Weiterhin starke Performance in allen Märkten
- Organisches EBITDA AL-Wachstum: 29 Quartale in Folge in Deutschland, 24 Quartale in Folge in Europa
- Angehobene Guidance für GJ 2023 erreicht
- Glasfaserausbau im Plan für Mittelfristziele
- DT-Anteil an TMUS Ende Januar bei 50,7 %
- Verschuldung ohne Leasing auf 2,31x zurückgegangen. Alle 3 Rating-Agenturen vergeben BBB+ mit stabilem Ausblick
- Gut im Plan hinsichtlich der Ziele vom Kapitalmarkttag (CMD) 2021
- Attraktive Aktionärsvergütung: DT-Vorstand plant Dividendenvorschlag von 0,77 € je T-Aktie; Aktienrückkaufprogramm 2024 i.H.v. bis zu 2 Mrd. €<sup>2</sup>



<sup>1</sup> Guidance 2024 basierend auf 1 € = 1,14 US-\$, Prognose 2023 basierend auf 1 € = 1,05 US-\$. Guidance beruht auf der Annahme eines unveränderten Konsolidierungskreises <sup>2</sup> Vorbehaltlich erforderlicher Gremienbeschlüsse und Zustimmung HV.

# Ergebnisse GJ 2023

## Anhaltendes Wachstum

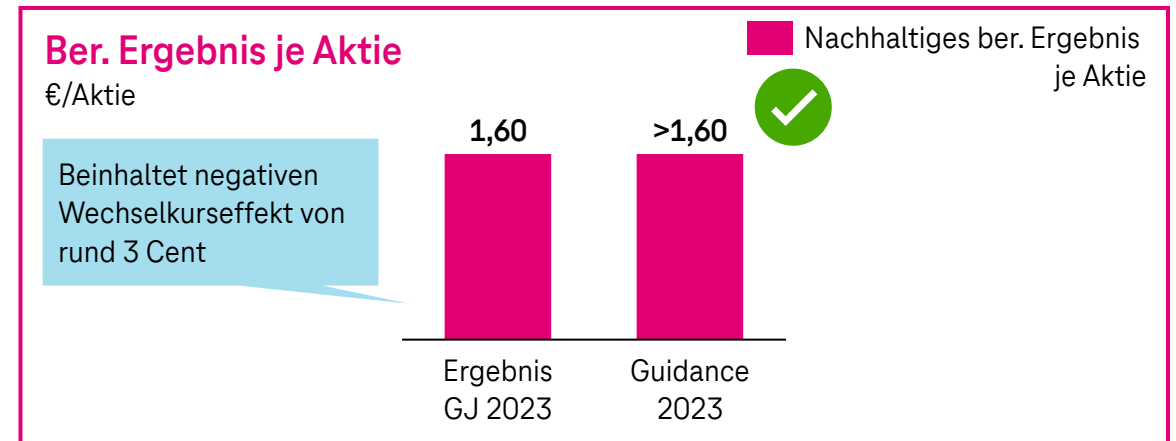
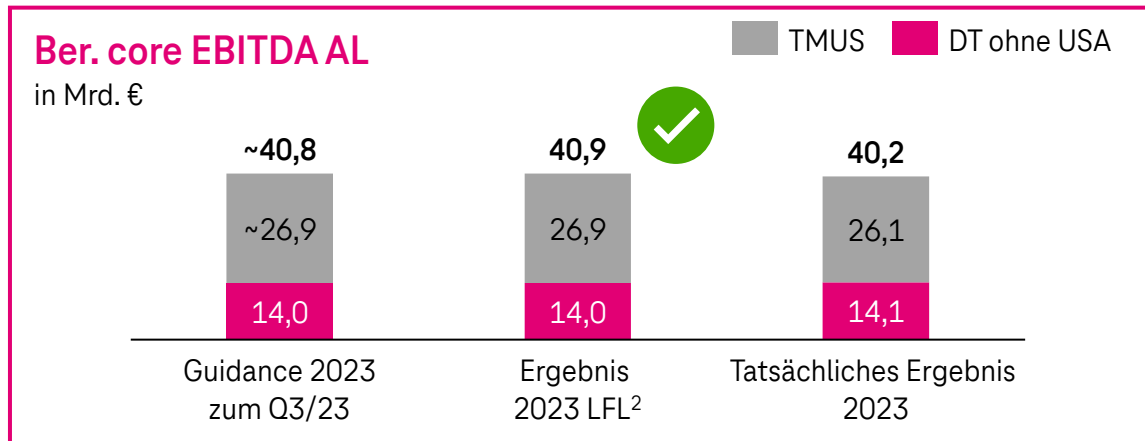
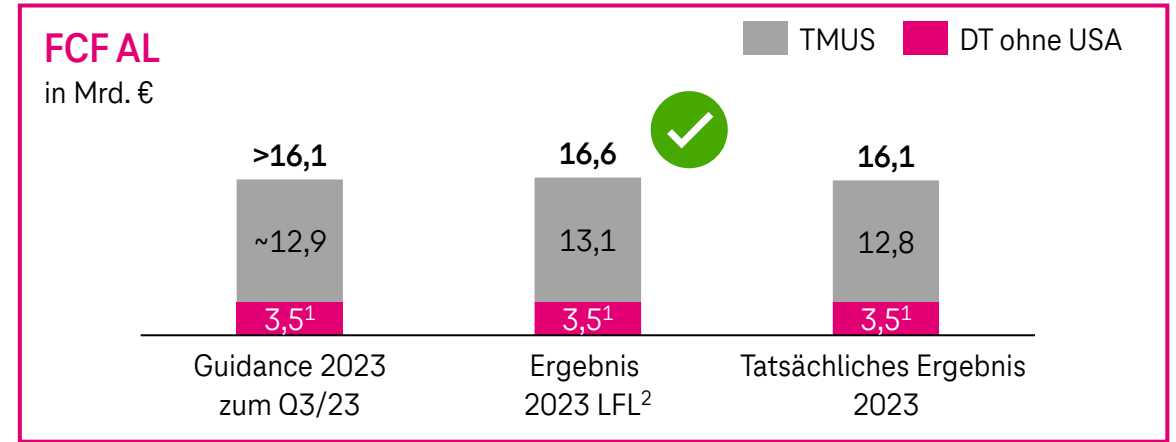
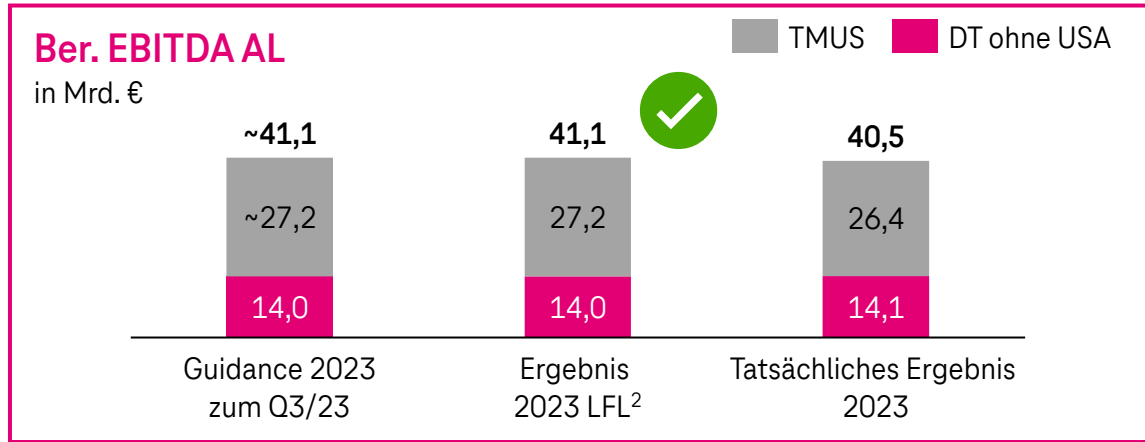
### 2023: Die wichtigsten Finanzkennzahlen

- Organisches Wachstum: Anstieg Service-Umsätze Konzern 3,6 %, ber. Core EBITDA AL Konzern +6,9 % – Beitrag aller Segmente. FCF AL steigt um 40,7 %<sup>1</sup>
- USA/D/EU: Anhaltend starke Dynamik bei Kundenentwicklung
- In D im 29. Quartal in Folge organisches EBITDA AL-Wachstum, 24. Quartal in EU
- Guidance 2023 auf beiden Seiten des Atlantiks erreicht
- DT-Anteil an TMUS bei 50,7 % zum 31. Januar 2024; trotz Emission von True-up-Aktien (Besserungsscheinen) bei über 50 %
- Netto-Finanzverbindlichkeiten um ~10 Mrd. € ggü. Vorjahr reduziert
- DT-Vorstand schlägt Dividende von 0,77 € je T-Aktie vor<sup>2</sup> und startet 2024 Aktienrückkaufprogramm i.H.v. bis zu 2 Mrd. €



<sup>1</sup> Wachstumsrate FCF AL wie ausgewiesen. <sup>2</sup> Vorbehaltlich erforderlicher Gremienbeschlüsse und Zustimmung HV.

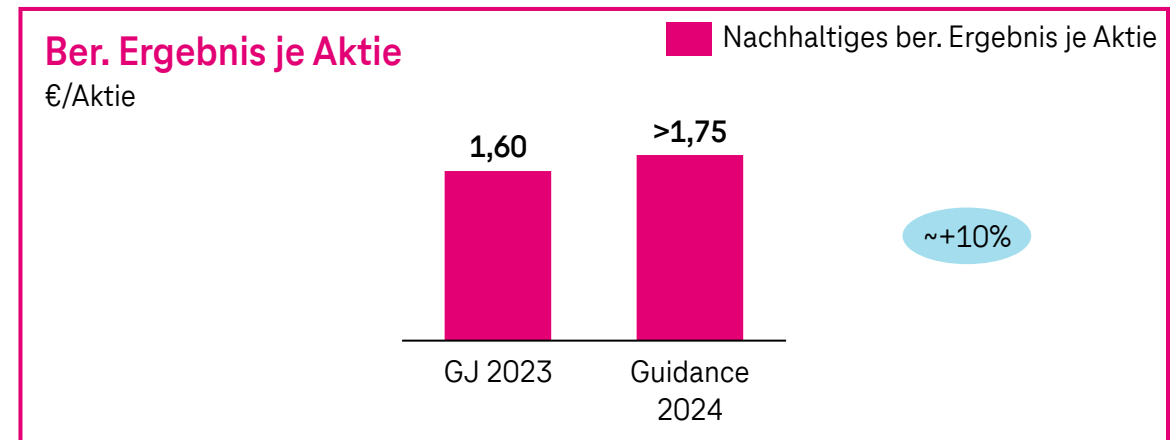
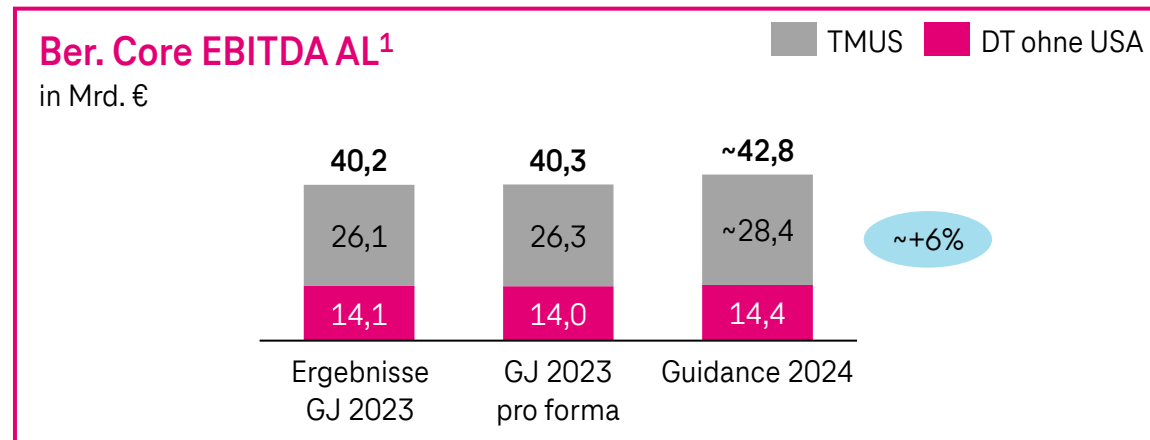
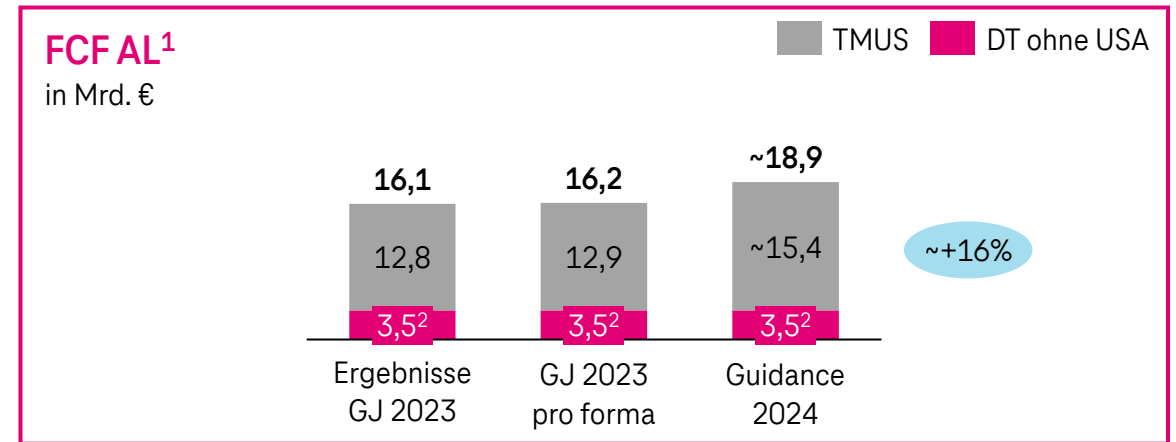
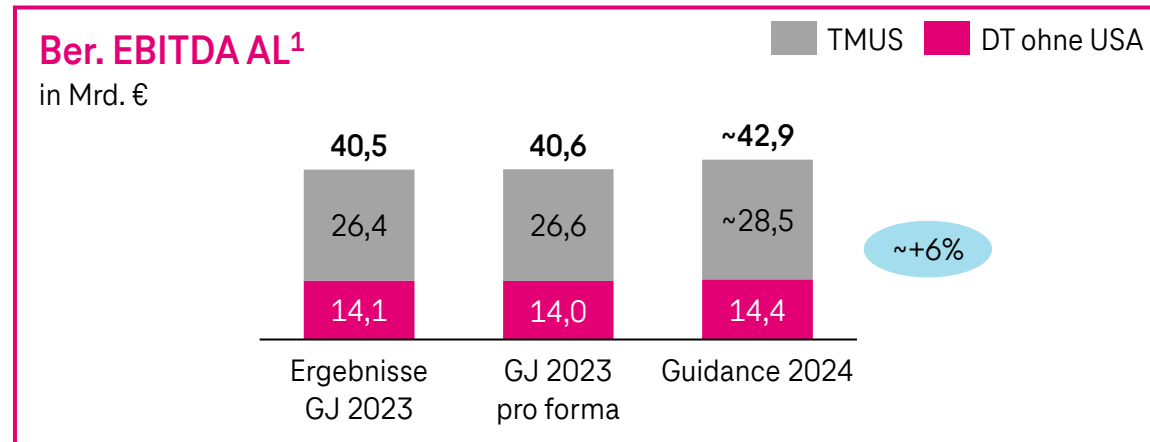
# Guidance 2023 erreicht



<sup>1</sup> FCF AL 2023 (ohne USA) beinhaltet 0,1 Mrd. € aus Funkturm-Transaktion. Ohne erhaltene TMUS-Dividende. <sup>2</sup> LFL (like-for-like; auf vergleichbarer Basis): Bei konstanten Wechselkursen (in der Guidance wurde ein Euro-Wechselkurs von 1,05 US-\$ zugrundegelegt, tatsächlich lag dieser 2023 bei 1,08 US-\$) und ohne Konsolidierung von GD Towers im GJ 2023 (das tatsächliche Ergebnis 2023 schließt GD Towers für 1 Monat ein).

# Guidance 2024

## Gut im Plan für Ziele vom Kapitalmarkttag 2021



<sup>1</sup> Prognose von TMUS basiert auf Mittelwert der Prognose nach US-GAAP für das ber. EBITDA i. H. v. 31,4-32,0 Mrd. US- $\text{\$}$ ; für das ber. Core EBITDA i. H. v. 31,3-31,9 Mrd. US- $\text{\$}$  und für den FCF i. H. v. 16,3-16,9 Mrd. US- $\text{\$}$ . Bei der Prognose wird von einem negativen Überleitungseffekt von -0,9 Mrd. US- $\text{\$}$  für das ber. EBITDA und ber. Core EBITDA aus der IFRS-Überleitung ausgegangen. Basiert auf Wechselkurs von 1 € = 1,08 US- $\text{\$}$ . <sup>2</sup> Guidance 2024 umfasst Rückflüsse i. H. v. 0,2 Mrd. € im Zusammenhang mit der Funkturm-Transaktion. Ist-Wert 2023 beinhaltet 0,1 Mrd. € aus Funkturm-Transaktion. Ohne erhaltene TMUS-Dividende.



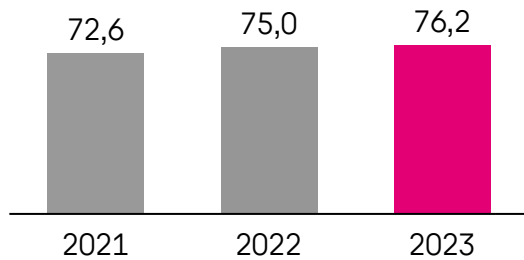
# Gesellschaft und Umwelt

## Starke Performance bei ESG-Kriterien; Energieverbrauch weiter reduziert

### Gesellschaftliche Agenda

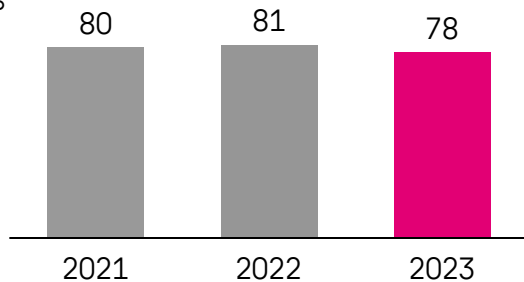
#### Kundenzufriedenheit<sup>1</sup>

Tri\*M



#### Mitarbeiterzufriedenheit<sup>2</sup>

%



### Umwelt

- Gut im Plan bei Klimazielen, auch neue Ziele sind nun SBTi-validiert (ebenso TMUS und Ungarn)
- Zum 8. Mal in Folge A-Ranking von CDP

### Gesellschaft

- Grand & Gold Effie für Initiative #GEGENHASSIMNETZ
- DT ist offizieller Partner der Special Olympics
- Gesellschaftliches Engagement i.H.v. 1,5 Mrd. €
- Fast 6 Mio. Schüler\*innen haben Internetzugang durch TMUS-Bildungsinitiativen
- Anteil digitaler Expert\*innen auf 22 % gestiegen

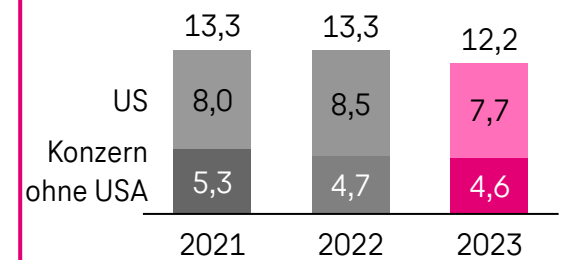
### Governance

- Anteil von 32,5% PPAs auf Kurs für das Ziel von 50 %
- Deutscher Nachhaltigkeitspreis – Nachhaltigstes TK-Unternehmen Deutschlands
- S&P Global ESG – Bestes europäisches TK-Unternehmen

### Umweltschutzagenda

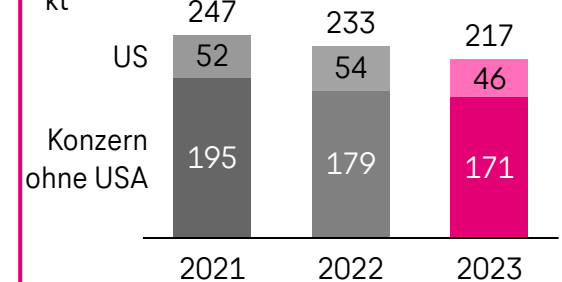
#### Energieverbrauch

in Mio. MWh



#### CO<sub>2</sub>e-Emissionen (Scope 1+2)

kt



<sup>1</sup> ohne USA. <sup>2</sup> ohne USA. Positive Antwort auf Frage in Mitarbeiter-/Pulsbefragung: „Wie fühlen Sie sich in unserem Unternehmen?“

# **Ergebnisse Q4 2023**

Bericht Segmente und  
Finanzkennzahlen

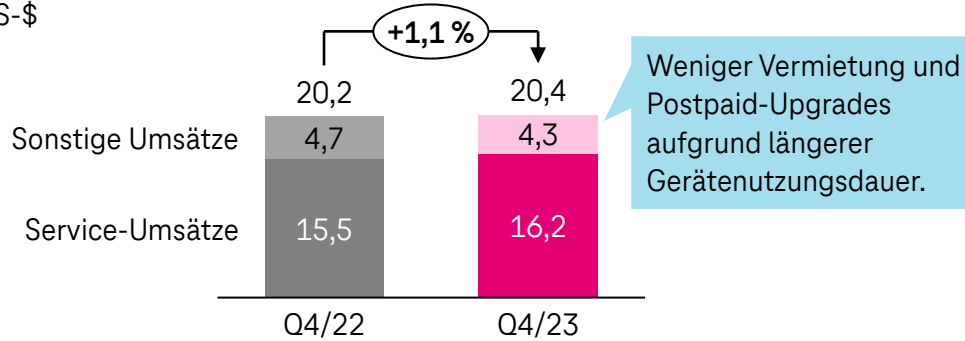
# T-Mobile US

## Starkes finanzielles Wachstum



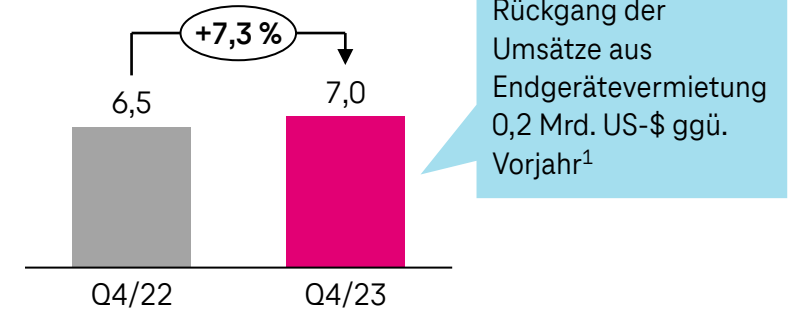
### Umsätze (IFRS)

in Mrd. US-\$



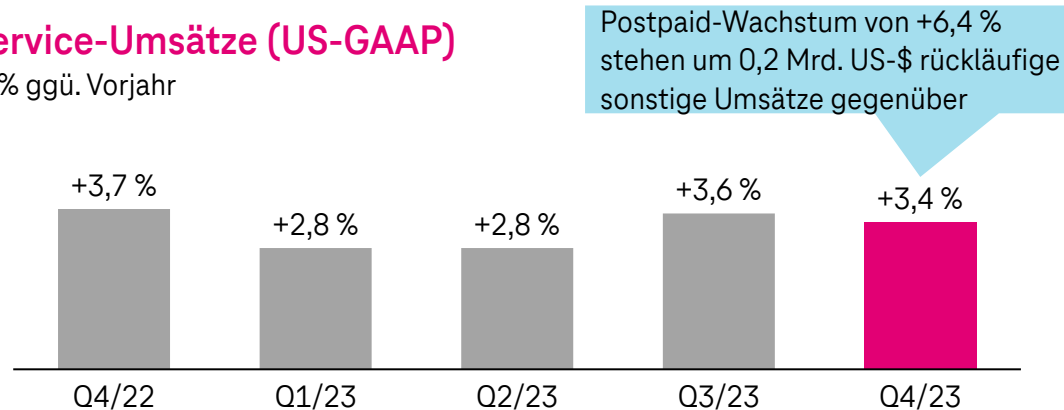
### Ber. EBITDA AL (IFRS)<sup>2</sup>

in Mrd. US-\$



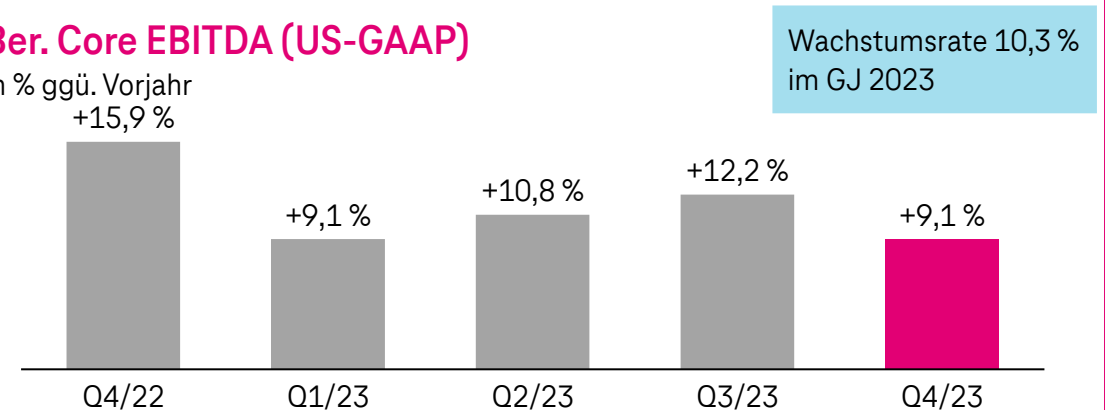
### Service-Umsätze (US-GAAP)

in % ggü. Vorjahr



### Ber. Core EBITDA (US-GAAP)

in % ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Der Umstieg von ehemaligen Sprint-Kunden infolge des Zusammenschlusses auf ein anderes Modell der Endgerätefinanzierung bei TMUS hat rückläufige Endgeräteumsätze aus der Vermietung und einen entsprechenden Rückgang von Umsatz und EBITDA AL zur Folge. Die Service-Umsätze sind davon unberührt.

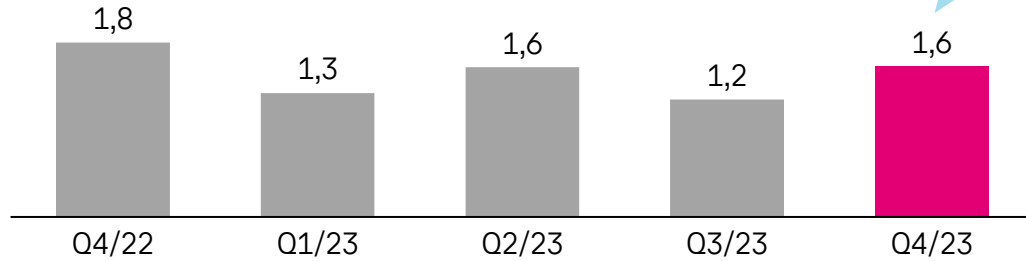
<sup>2</sup> Für die IFRS-Überleitung siehe Anlage.

# T-Mobile US

## Anhaltendes Wachstum in allen Kundenkategorien

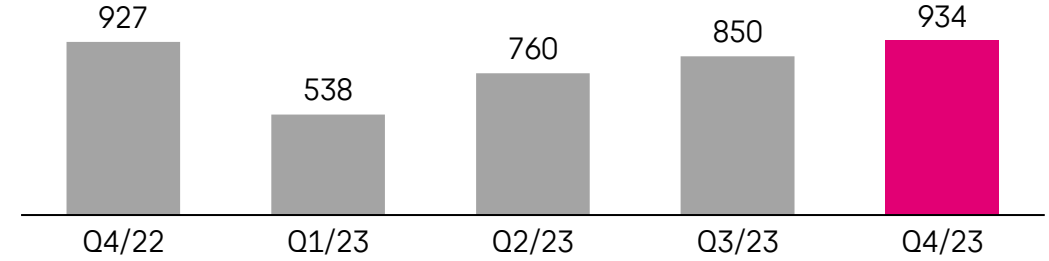


**Netto-Neuzugänge  
Postpaid-Kunden (insgesamt)**  
in Mio.



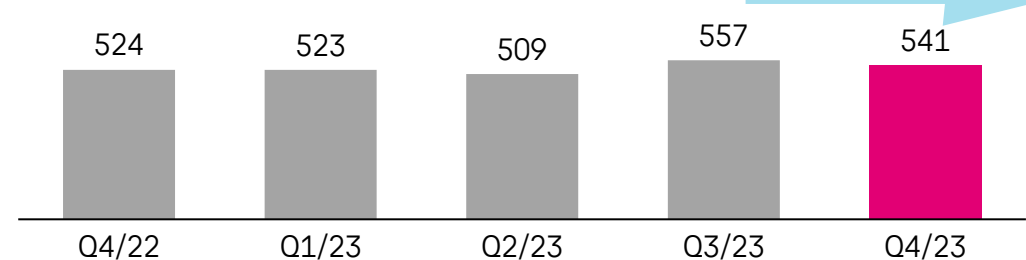
Branchenführend

**Netto-Neuzugänge  
Postpaid-Telefonie-Kunden**  
in Tsd.



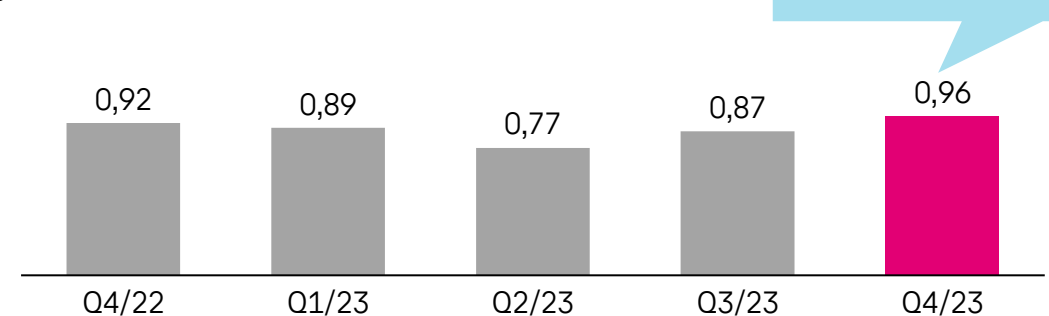
Branchenführend

**Netto-Neuzugänge  
Highspeed Internet-Kunden<sup>1</sup>**  
in Tsd.



Kundenbasis insgesamt  
bei 4,8 Mio., auf Kurs für  
angestrebte 7 bis 8 Mio.  
bis 2025

**Wechslerate bei Postpaid-Telefonie-Kunden**  
%



Saisonal höhere  
Wechselaktivität

<sup>1</sup> Postpaid + Prepaid

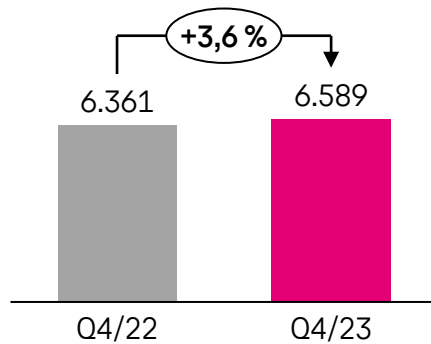
# Deutschland

## EBITDA-Wachstum im 29. Quartal in Folge



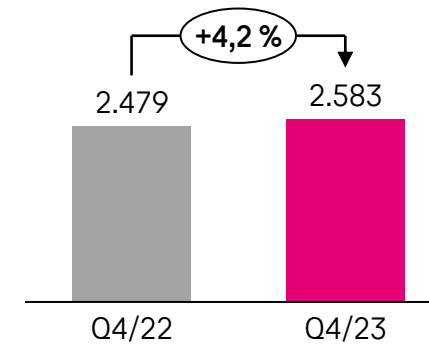
### Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



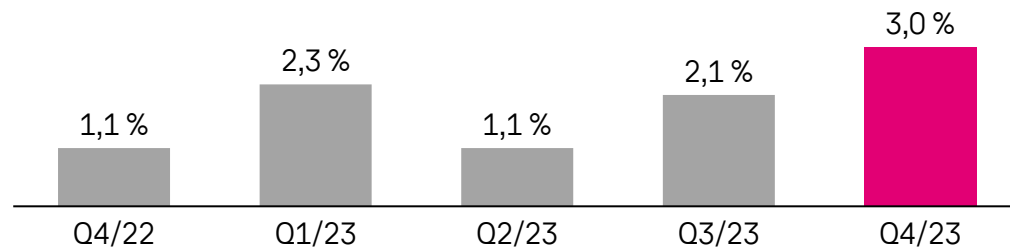
### Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

in Mio. €



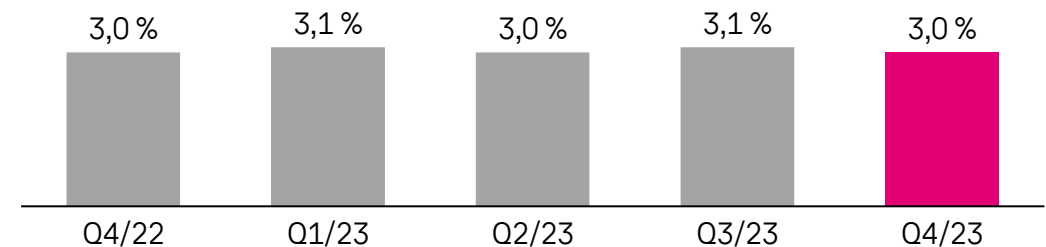
### Umsatzwachstum (organisch)

in % ggü. Vorjahr



### Ber. EBITDA AL (organisch)

in % ggü. Vorjahr



Die Geschäftseinheit Multimedia Solutions (MMS) wurde zum Q1/2023 vom Segment Systemgeschäft in das Deutschland-Segment überführt, was sich auf den Umsatz und das EBITDA AL ausgewirkt hat. Zusätzlich beeinflusste der Verkauf des Funkturmgeschäfts das EBITDA AL.

Die organische Entwicklung wurde um diese Veränderungen bereinigt. Organische Wachstumsraten für 2022 wurden nicht neu ausgewiesen und verbleiben gemäß des früheren Ausweises.

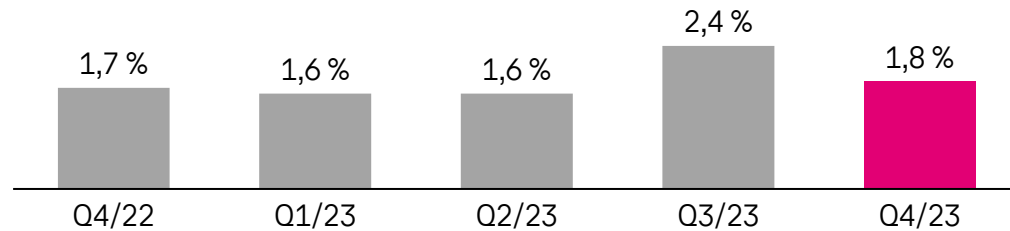
# Deutschland

## Service-Umsätze: Wachstum in allen Bereichen



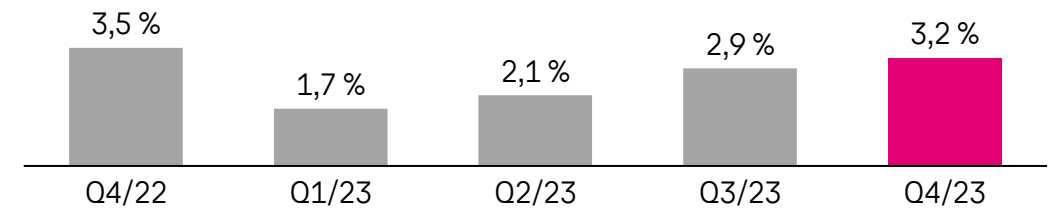
### Wachstum Service-Umsatz (organisch) insgesamt<sup>1</sup>

in % ggü. Vorjahr



### Wachstum Service-Umsatz Mobilfunk (organisch)

in % ggü. Vorjahr



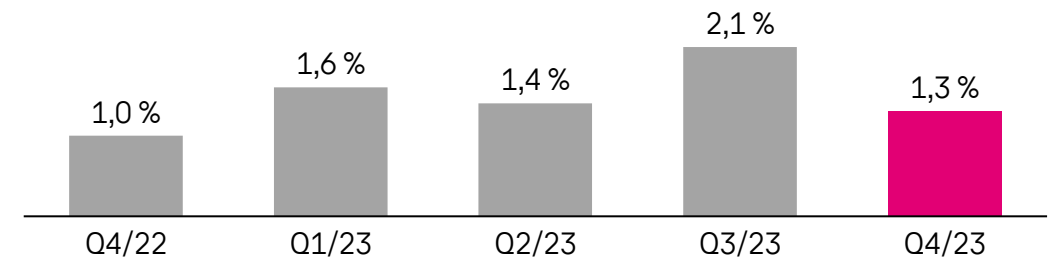
### Umsatzwachstum (ausgewiesen)

in % ggü. Vorjahr

- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz insgesamt: +2,6 %
- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz Festnetz: +2,3 %
- Ausgewiesenes Wachstum Service-Umsatz Mobilfunk: +3,2 %

### Wachstum Service-Umsatz Festnetz (organisch)<sup>1</sup>

in % ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Die Geschäftseinheit Multimedia Solutions (MMS) wurde zum Q1/2023 vom Segment Systemgeschäft in das Deutschland-Segment überführt, was sich auf den Service-Umsatz insgesamt und den Service-Umsatz Festnetz ausgewirkt hat. Die organische Entwicklung wurde um diese Veränderungen bereinigt. Organische Wachstumsraten für 2022 wurden nicht neu ausgewiesen und verbleiben gemäß des früheren Ausweises.

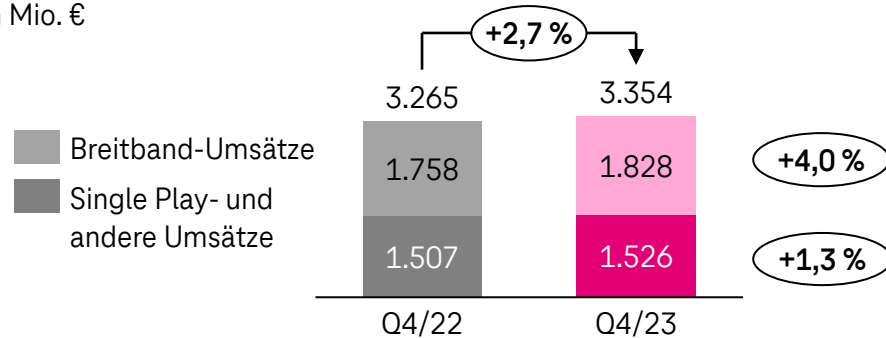
# Deutschland

## Umsatz Festnetz: robustes Umsatzwachstum Breitband



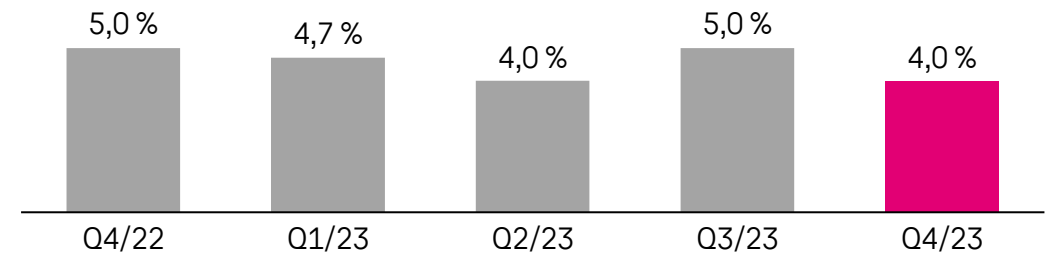
### Umsatz mit Endkunden Festnetz (ausgewiesen)<sup>1</sup>

in Mio. €



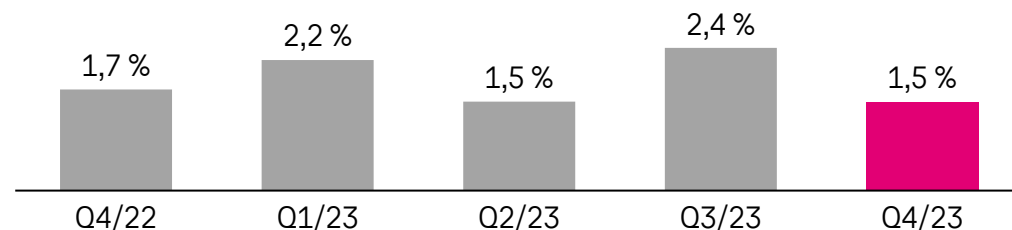
### Umsatzwachstum Breitband (organisch)

in % ggü. Vorjahr



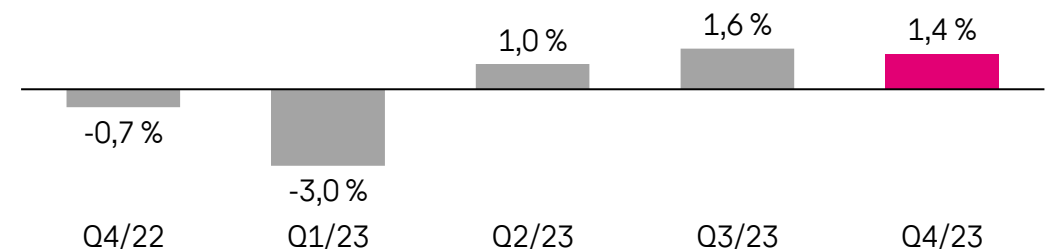
### Umsatz mit Endkunden Festnetz (organisch)

in % ggü. Vorjahr



### Umsatz Wholesale-Anschlüsse (organisch)

in % ggü. Vorjahr



<sup>1</sup> Die Geschäftseinheit Multimedia Solutions (MMS) wurde zum Q1/2023 vom Segment Systemgeschäft in das Deutschland-Segment überführt, was sich auf den Umsatz mit Endkunden Festnetz ausgewirkt hat. Die organische Entwicklung wurde um diese Veränderungen bereinigt. Organische Wachstumsraten für 2022 wurden nicht neu ausgewiesen und verbleiben gemäß des früheren Ausweises.

# Deutschland

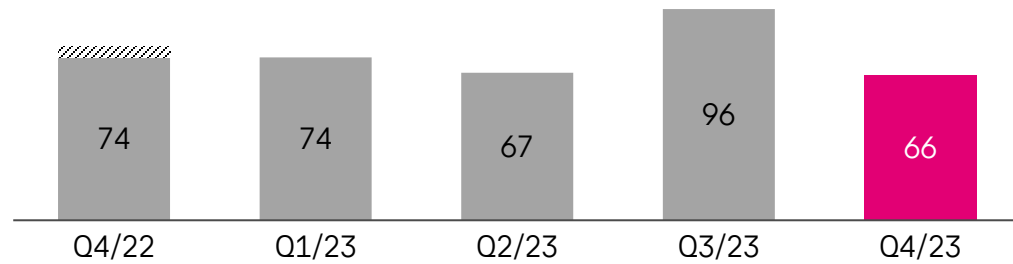
## Kennzahlen Festnetz: fast 300 Tsd. neue FTTH-Kunden



### Netto-Neuzugänge Breitband

in Tsd.

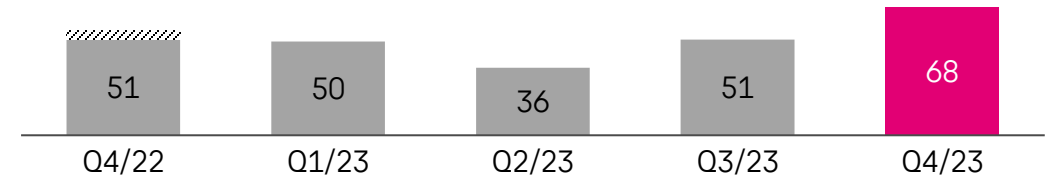
/// Auswirkungen des TKG



### Netto-Neuzugänge TV

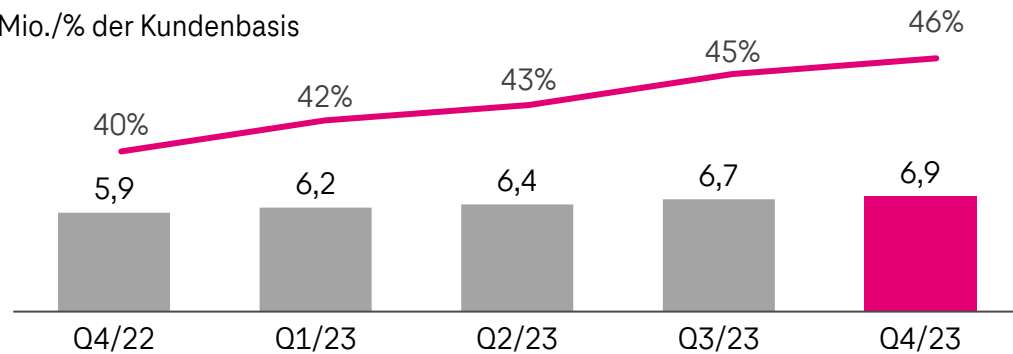
in Tsd.

/// Auswirkungen des TKG



### Endkunden mit $\geq 100$ Mbit/s-Tarif

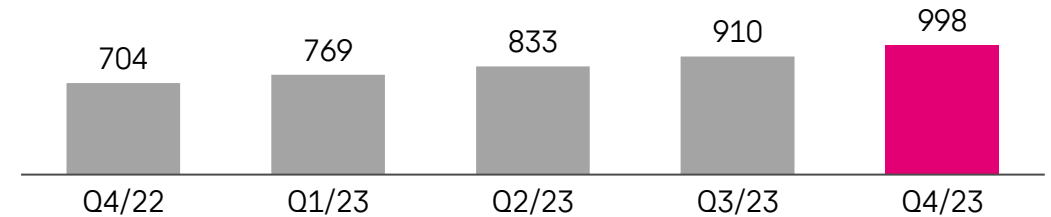
in Mio./% der Kundenbasis



### FTTH-Kunden

in Tsd.

Außerdem:  
~750 Tsd. vorvermarktet





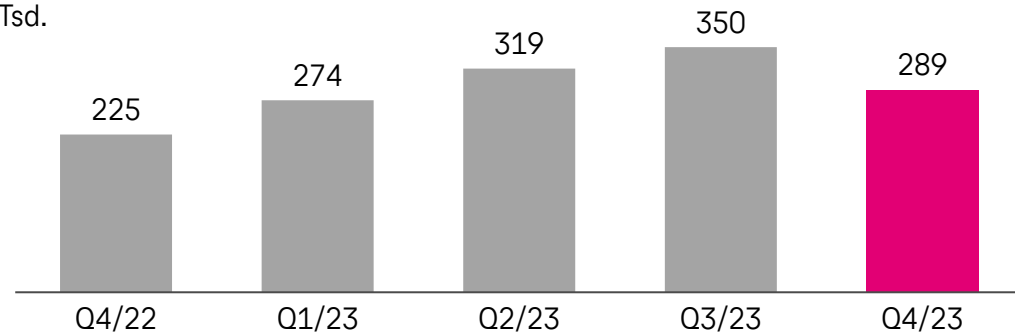
# Deutschland

## Kennzahlen Mobilfunk: starker Kundenzuwachs in einem umkämpften Markt



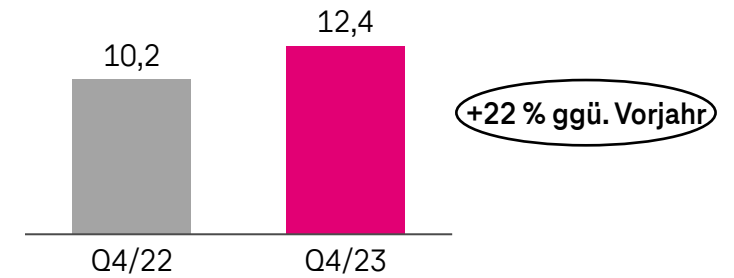
### Netto-Neuzugänge eigene Vertragskunden<sup>1</sup>

in Tsd.



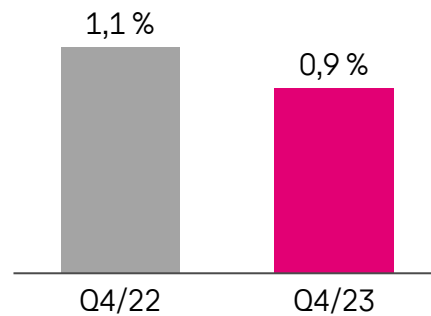
### Datennutzung<sup>2</sup>

GB pro Monat



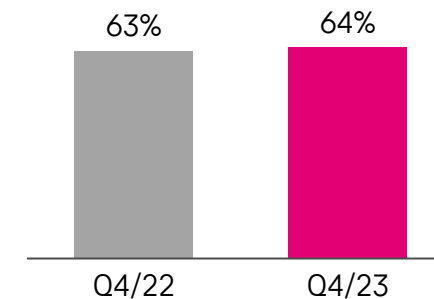
### Wechslerate<sup>2</sup>

%



### Anteil MagentaEINS (Mobilfunk)<sup>3</sup>

%



<sup>1</sup> Eigene Endkunden ohne Multi-Brand, IoT-Privatkunden und Schnellstarter. <sup>2</sup> der eigenen Privatkunden mit Vertrag <sup>3</sup> der eigenen Privatkunden mit Vertrag

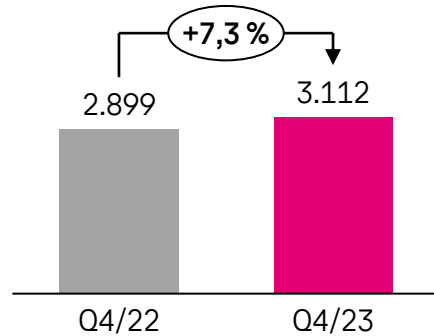
# Europa

## Organisches Ergebniswachstum im 24. Quartal in Folge



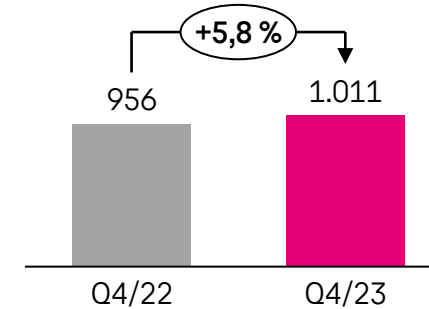
### Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



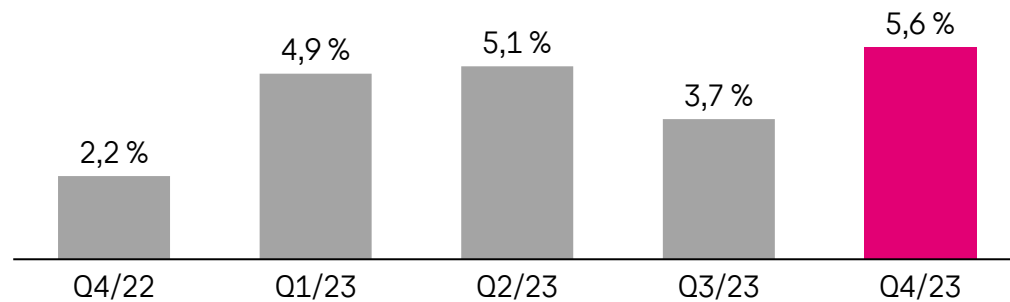
### Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

in Mio. €



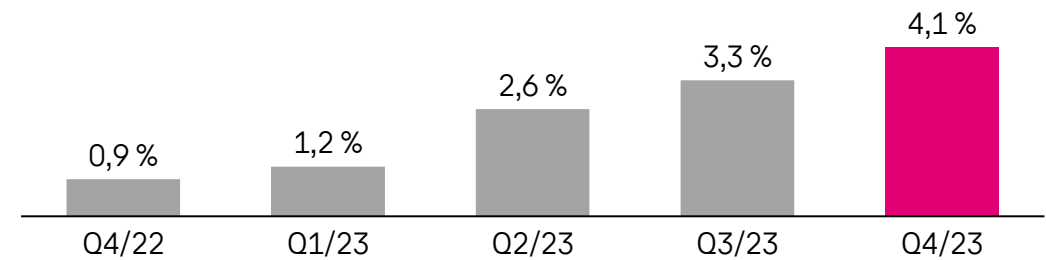
### Umsatz (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



### Ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



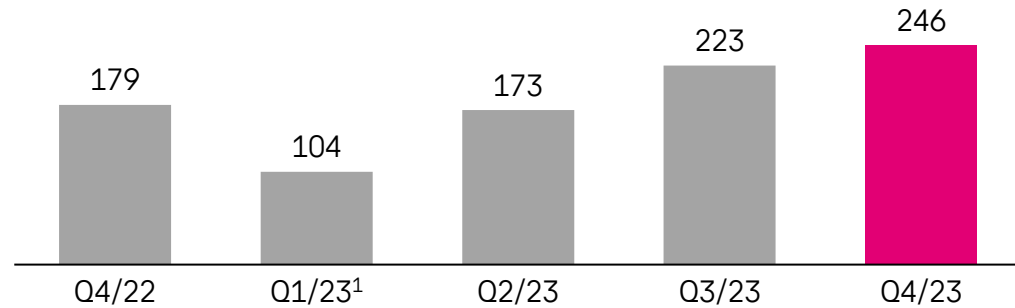
# Europa

## Starke Performance



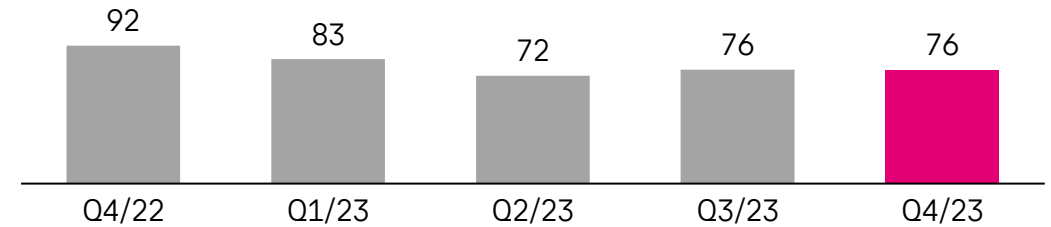
### Netto-Neuzugänge Mobilfunk-Vertragskunden

in Tsd.



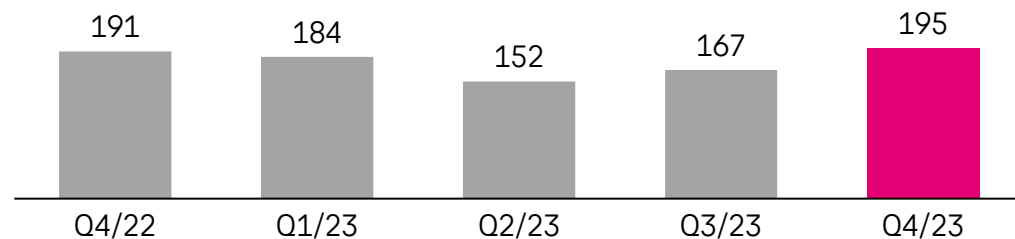
### Netto-Neuzugänge Breitband

in Tsd.



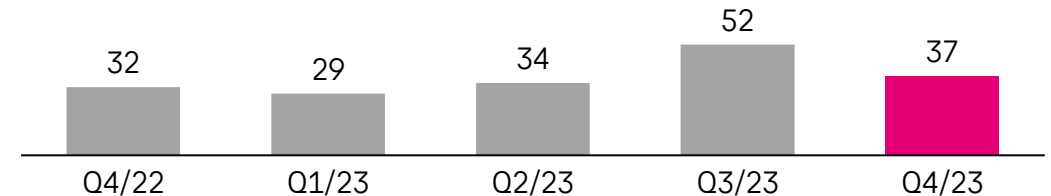
### Netto-Neuzugänge FMC<sup>2</sup>

in Tsd.



### Netto-Neuzugänge TV

in Tsd.



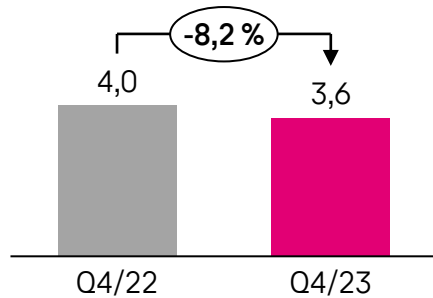
<sup>1</sup> Netto-Neuzugänge bei Mobilfunk-Vertragskunden waren in Q1/2023 aufgrund der Neuklassifizierung von Vertragskunden in den Prepaid-Bereich in Ungarn mit 33 Tsd. negativ beeinflusst. <sup>2</sup> Definitionsangleichung in Q3/2023. Historische Zahlen wurden neu ausgewiesen.

# Systemgeschäft

## Positiver Cash-Beitrag im GJ 2023

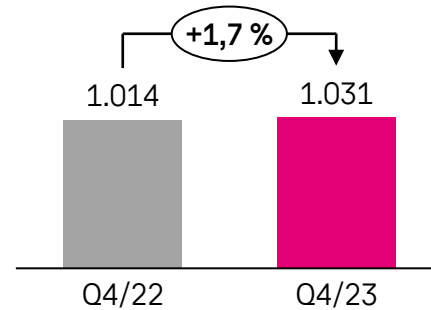
### Auftragseingang letzte 12 Monate (LTM)

in Mrd. €



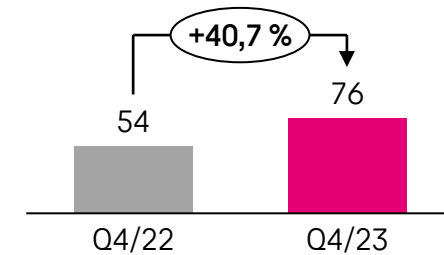
### Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



### Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

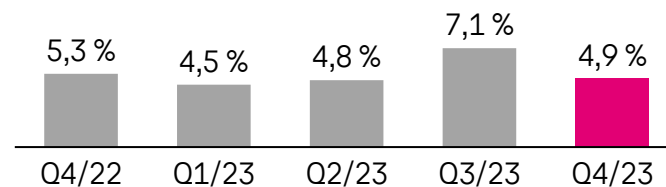
in Mio. €



- Umsatzwachstum dank kräftiger Dynamik in den Bereichen Digital Solutions und Cloud gleicht Rückgang im klassischen IT-Geschäft mehr als aus
- Positiven Cash-Beitrag von 11 Mio. €<sup>1</sup> im GJ 2023 erzielt

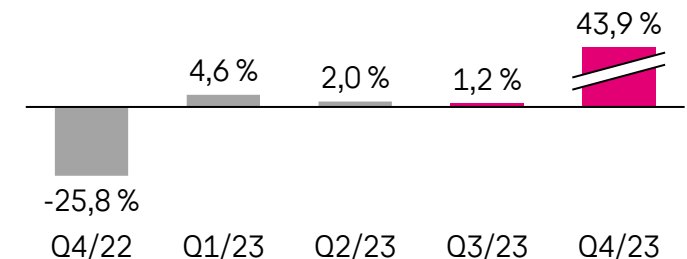
### Umsatz (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



### Ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



<sup>1</sup> Cash-Beitrag = ber. EBITDA AL – Cash Capex – zahlungswirksame Sondereinflüsse.

Zum Q3/22: Verlagerung des Security-Geschäfts aus dem Segment Systemgeschäft in das Segment Deutschland und Anpassung der Umsatzrealisierung für bestimmte Kundentransaktionen (Principal-Agent). Wachstumsraten für 2022 wurden neu ausgewiesen. Die Geschäftseinheit Multimedia Solutions (MMS) wurde zum Q1/2023 vom Segment Systemgeschäft in das Deutschland-Segment überführt. Die Zahlen wurden nicht neu ausgewiesen.

# Ausgewiesene Finanzkennzahlen GJ 2023

## Geprägt durch Wechselkurseffekte und Funkturm-Verkauf

in Mio. €

	Q4			GJ		
	2022	2023	Veränderung	2022	2023	Veränderung
Umsatz	29.800	29.369	-1,4 %	114.413	111.985	-2,1 %
Service-Umsätze	23.732	23.894	+0,7 %	91.988	92.919	+1,0 %
Ber. EBITDA AL	9.964	10.009	+0,5 %	40.208	40.497	+0,7 %
Ber. EBITDA AL (ohne USA) <sup>1</sup>	3.548	3.481	-1,9 %	14.594	14.088	-3,5 %
Ber. Konzernüberschuss	1.987	1.826	-8,1 %	9.081	7.940	-12,6 %
Konzernüberschuss	1.014	-1.035	-202,0 %	8.001	17.788	+122,3 %
Ber. Ergebnis je Aktie (in €)	0,40	0,37	-7,5 %	1,83	1,60	-12,6 %
Free Cashflow AL <sup>2</sup>	2.026	4.352	+114,8 %	11.470	16.141	+40,7 %
Cash Capex <sup>2</sup>	5.794	3.348	-42,2 %	21.019	16.591	-21,1 %
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)	103.733	93.746	-9,6 %	103.733	93.746	-9,6 %
Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16)	142.425	132.279	-7,1 %	142.425	132.279	-7,1 %

Beeinträchtigt durch Wechselkurse und niedrigere Endgeräteumsätze

Service-Umsätze: organisches Plus von 3,6 %

Ber. EBITDA im bish. Jahresverlauf organ. +4,0 %, Q4: +5,1 %

Ber. Konzernüberschuss von positiven Einmaleffekten 2022 beeinflusst.

Ber. Ergebnis je Aktie: Wachstum ohne Berücksichtigung der Einmaleffekte bei 6 % im GJ

Capex (ohne USA) organisch +0,2 Mrd. € auf 7,5 Mrd. €

<sup>1</sup> Rückgang auf Entkonsolidierung von GD Towers zurückzuführen. Organische Wachstumsrate von +3,2 % in Q4

<sup>2</sup> Free Cashflow AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen. Cash Capex vor Spektruminvestitionen. Spektrum: Q4/22: 112 Mio. €; Q4/23: 816 Mio. € GJ/22: 3.096 Mio. €, GJ 23: 1.275 Mio. €

Die Ergebnisse des Konzerns sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn GD Towers noch voll konsolidiert wäre.

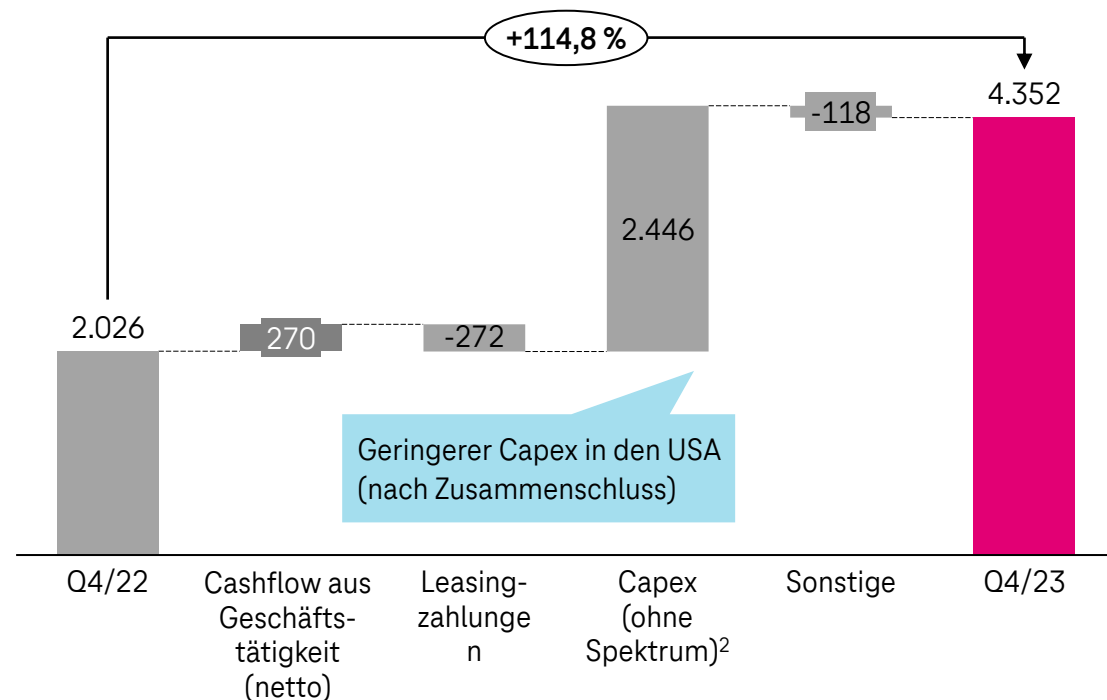
Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlussicht der DT, gemäß welcher GD Towers als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem Geschäftsbericht der DT, beide abrufbar unter [www.telekom.com/de/investor-relations](http://www.telekom.com/de/investor-relations).

# FCF AL und Konzernüberschuss

Free Cashflow von geringerem Capex in den USA und besserer Geschäftsentwicklung geprägt

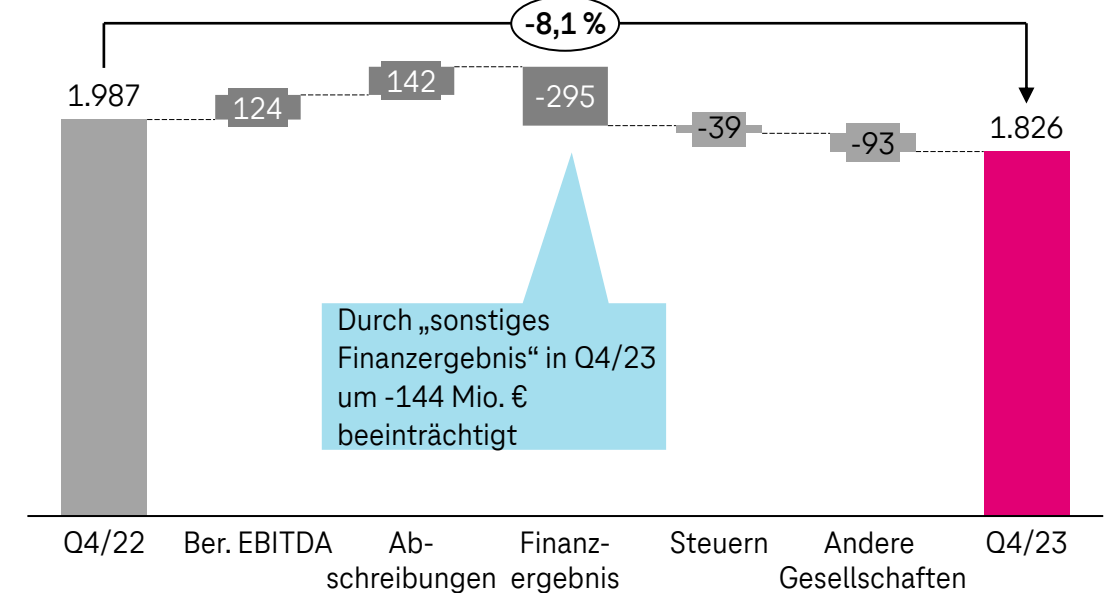
## Free Cashflow AL<sup>1</sup>

in Mio. €



## Ber. Konzernüberschuss

in Mio. €



<sup>1</sup> Free Cashflow und FCF AL vor Dividendenausschüttungen und Spektruminvestitionen. <sup>2</sup> Spektrum: Q4/22: 816 Mio. €; Q4/23: 112 Mio. €

Die Ergebnisse des Konzerns sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn GD Towers noch voll konsolidiert wäre. Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlussicht der DT, gemäß welcher GD Towers als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem Geschäftsbericht der DT, beide abrufbar unter [www.telekom.com/de/investor-relations](http://www.telekom.com/de/investor-relations).

# Ergebnisse Q4 2023

## Anhang

# Organische Wachstumsraten

in %

	Q4 2023 ggü. Q4 2022	GJ 2023 ggü. GJ 2022
Umsatz Konzern	+2,6	+0,6
Service-Umsatz (Konzern)	+4,6	+3,6
Service-Umsatz (ohne USA)	+3,4	+2,8
Ber. EBITDA AL Konzern	+5,1	+4,0
Ber. EBITDA AL (ohne USA)	+3,2	+1,9
Ber. Core EBITDA AL <sup>1</sup> Konzern	+7,2	+6,9

<sup>1</sup> Ber. EBITDA AL ohne Endgerätevermietung TMUS.

Die Ergebnisse des Konzerns sind in dieser Präsentation aus Steuerungssicht dargestellt: der Ausweis bestimmter wesentlicher Finanzkennzahlen wie Umsatz und ber. EBITDA AL erfolgt so, als wenn Group Development noch voll konsolidiert wäre. Diese Sicht unterscheidet sich von der Abschlusssicht der DT, gemäß welcher Group Development als aufgegebenen Geschäftsbereich behandelt wird. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Back-up dieser Präsentation bzw. dem DT-Zwischenbericht, beide abrufbar unter [www.telekom.com/en/investor-relations](http://www.telekom.com/en/investor-relations).

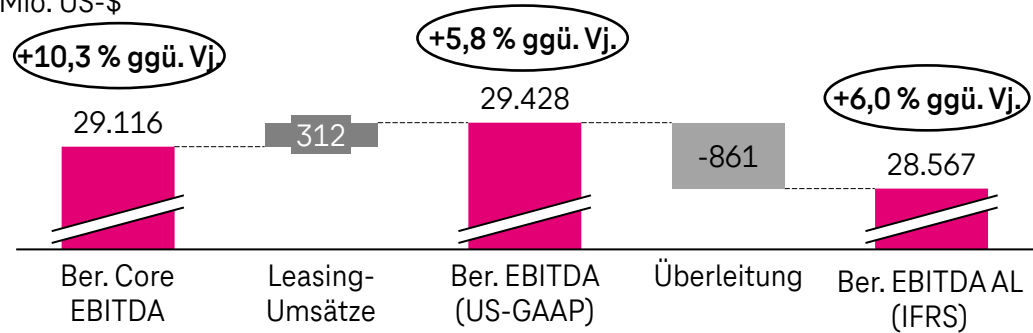


# TMUS

## EBITDA-Überleitung

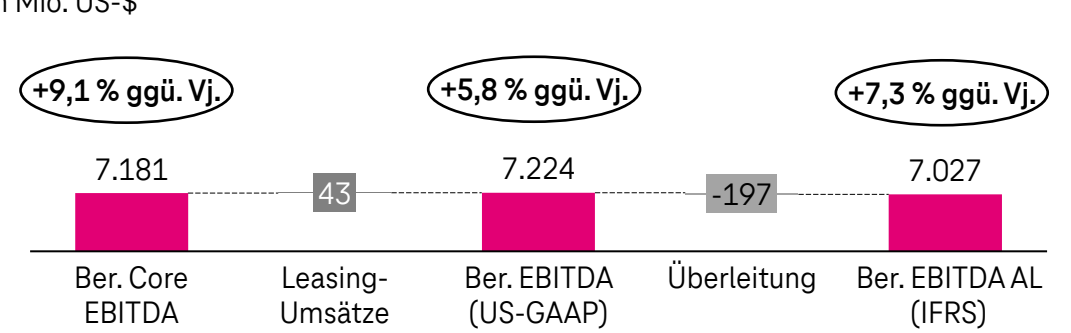
**GJ/23**

in Mio. US-\$



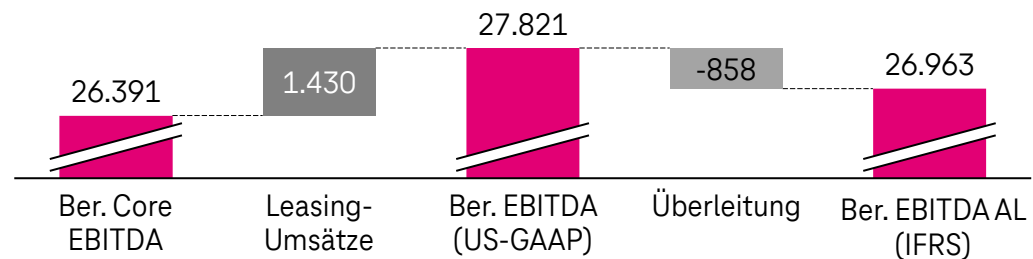
**Q4/23**

in Mio. US-\$



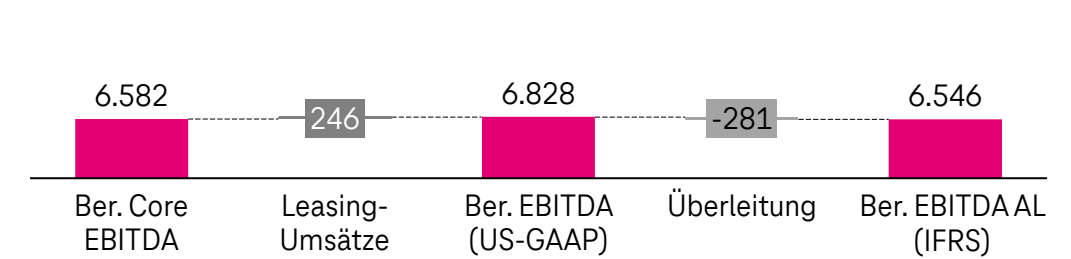
**GJ/22**

in Mio. US-\$



**Q4/22**

in Mio. US-\$



# FCF AL (ohne USA)

in Mrd. €

	GJ 2022	GJ 2023
Ber. EBITDA	15,5	15,5
Leasing Opex	-0,9	-1,3
Ber. EBITDA AL	14,6	14,1
Cash Capex	-7,7	-7,5
Erträge aus Veräußerung von Anlagevermögen	+0,3	+0,1
Sondereinflüsse zahlungswirksam	-1,2	-0,9
Zinsen ohne Leasing	-0,7	-0,7
Steuern zahlungswirksam	-0,8	-1,2
Sonstiges (Working Capital usw.)	-0,6	-0,4
<b>FCF AL</b>	<b>3,9</b>	<b>3,5<sup>1</sup></b>

Ber. EBITDA AL von Entkonsolidierung des NL-Geschäfts und GD Towers geprägt. Organische Wachstumsrate von +1,9 %

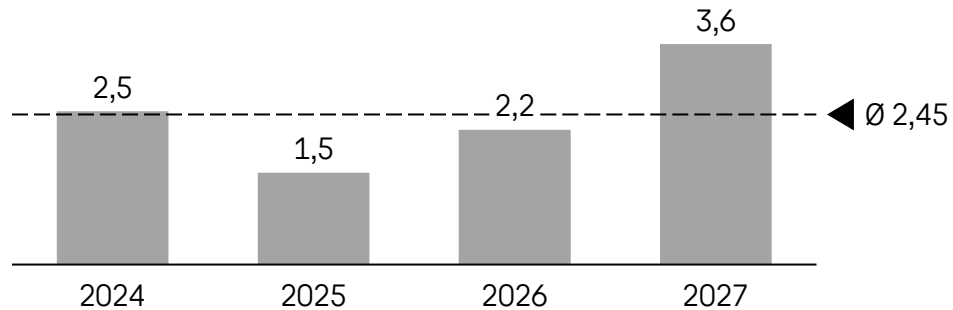
<sup>1</sup> Ist-Wert 2023 beinhaltet 0,1 Mrd. € aus Funkturm-Transaktion. Ohne erhaltene TMUS-Dividende.

# Finanzkennzahlen

## Fälligkeitsprofil durch solide Liquiditätsreserve gedeckt

### Fälligkeit Anleihen (ohne USA)

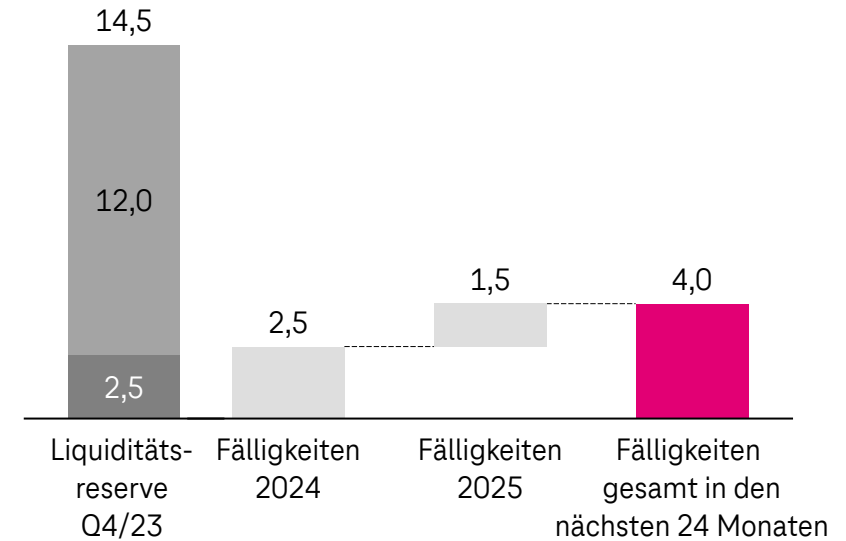
in Mrd. €



### Liquiditätsposition ohne USA

in Mrd. €

■ Kreditlinien  
■ Liquide Mittel



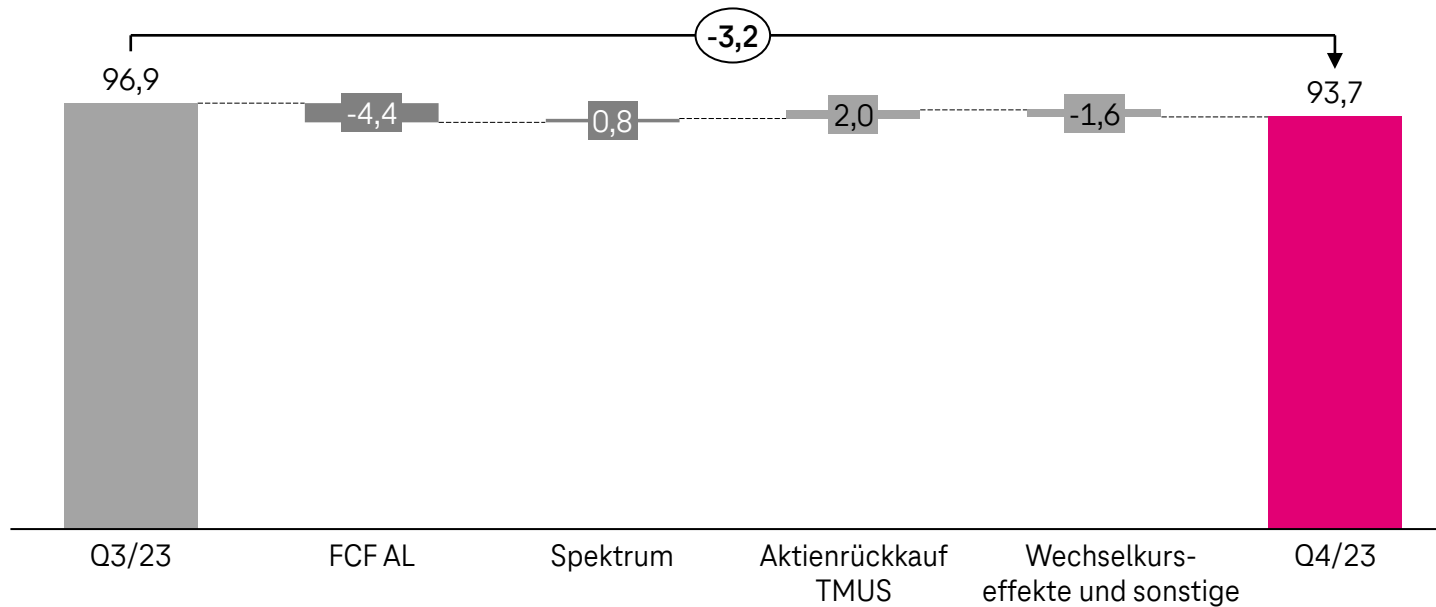
- Zusätzliche 1,5 Mrd. US-\$ ausstehende Gesellschafterdarlehen TMUS (Rückzahlung bis spätestens 2028)

# Netto-Finanzverbindlichkeiten

## Leverage ohne Leasing bei 2,31x

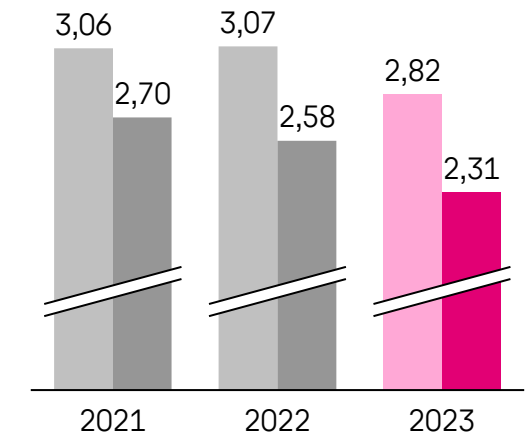
### Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)

in Mrd. €



### Verschuldungsquote

■ Einschl. Leasing  
■ Ohne Leasing







# Bilanz

## Schuldenabbau wie versprochen

in Mrd. €

	31.12.2022	31.03.2023	30.06.2023	30.09.2023	31.12.2023
Bilanzsumme	298,6	303,8	299,7	302,5	290,3
Eigenkapital	87,3	98,7	94,4	96,6	91,2
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)	103,7	93,0	97,2	96,9	93,7
Netto-Finanzverbindlichkeiten ohne Leasing (AL)/ber. EBITDA AL <sup>1</sup>	2,58	2,31	2,40	2,40	2,31
Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16)	142,4	133,5	136,9	137,1	132,3
Netto-Finanzverbindlichkeiten einschl. Leasing (IFRS 16)/ber. EBITDA <sup>1</sup>	3,07	2,87	2,94	2,94	2,82
Eigenkapitalquote	29,2 %	32,5 %	31,5 %	31,9 %	31,4 %

### Kennzahlen Zielbereich

Rating: A-/BBB	
2,25-2,75 Netto-Finanzverbindlichkeiten gemäß IFRS 16/ber. EBITDA	
Eigenkapitalquote 25-35 %	
Liquiditätsreserve deckt Fälligkeiten der nächsten 24 Monate ab	

### Derzeitiges Rating

Fitch:	<b>BBB+</b>	Ausblick stabil
Moody's:	<b>Baa1</b>	Ausblick stabil
S&P:	<b>BBB+</b>	Ausblick stabil

<sup>1</sup> Kennzahlen für die Zwischen quartale auf Grundlage der vier vorangegangenen Quartale berechnet.

# Guidance 2024

## ggü. Konsenserwartung

in Mrd. €

	Guidance 2024 in € bei 1,08	Guidance 2024 in € bei 1,09	Konsens in € bei 1,09
<b>Ber. EBITDA AL Konzern</b>	<b>~42,9</b>	<b>~42,7</b>	<b>42,8</b>
davon ohne USA	14,4	14,4	14,4
davon TMUS	~28,5	~28,3	28,4
<b>Ber. Core EBITDA Konzern</b>	<b>~42,8</b>	<b>~42,6</b>	<b>42,6</b>
davon ohne USA	14,4	14,4	14,4
davon TMUS	~28,4	~28,2	28,2 <sup>3</sup>
<b>FCF AL</b>	<b>~18,9</b>	<b>~18,7</b>	<b>19,0</b>
davon ohne USA	~3,5 <sup>1</sup>	~3,5 <sup>1</sup>	3,6
davon TMUS	~15,4	~15,2	15,4 <sup>2</sup>
<b>Ber. Ergebnis je Aktie</b>	<b>&gt;1,75</b>	<b>k. A.</b>	<b>1,78</b>

<sup>1</sup> Umfasst Rückflüsse i. H. v. 0,2 Mrd. € im Zusammenhang mit der Funkturm-Transaktion. <sup>2</sup> Berechnung basiert auf dem Konsens zu Konzernergebnissen vor Veröffentlichung von 19,0 Mrd. € abzüglich des Beitrags ohne USA.

<sup>3</sup> Berechnung basiert auf dem Konsens zu Konzernergebnissen vor Veröffentlichung von 31,496 Mrd. US-\$ ber. Core EBITDA abzüglich einer implizierten Konsens-Überleitung von 0,75 Mrd. €.

# Ausblick 2024/25 gemäß Geschäftsbericht 2023 (1/2)<sup>1</sup>

in Mrd. €

	2023 pro forma	2024S	2025S
<b>Umsatz Konzern</b>	<b>112,2</b>	<b>Anstieg</b>	<b>Anstieg</b>
Deutschland	25,2	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
USA (in US-\$)	78,6	Anstieg	Anstieg
Europa	11,8	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
Systemgeschäft	3,9	Leichter Anstieg	Stabil
<b>Service-Umsätze Konzern</b>	<b>93,2</b>	<b>Anstieg</b>	<b>Anstieg</b>
Deutschland	22,1	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
USA (in US-\$)	63,6	Anstieg	Anstieg
Europa	9,8	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
Systemgeschäft	3,8	Leichter Anstieg	Stabil
<b>Ber. EBITDA AL Konzern</b>	<b>40,6</b>	<b>~42,9</b>	<b>Starker Anstieg</b>
Deutschland	10,2	10,5	Anstieg
USA (in US-\$)	28,8	30,8	Starker Anstieg
Europa	4,1	4,3	Leichter Anstieg
Systemgeschäft	0,3	0,3	Leichter Anstieg

<sup>1</sup> Weitere Einzelheiten sind dem Geschäftsbericht 2023 zu entnehmen

# Ausblick 2024/25 gemäß Geschäftsbericht 2023 (2/2)<sup>1</sup>

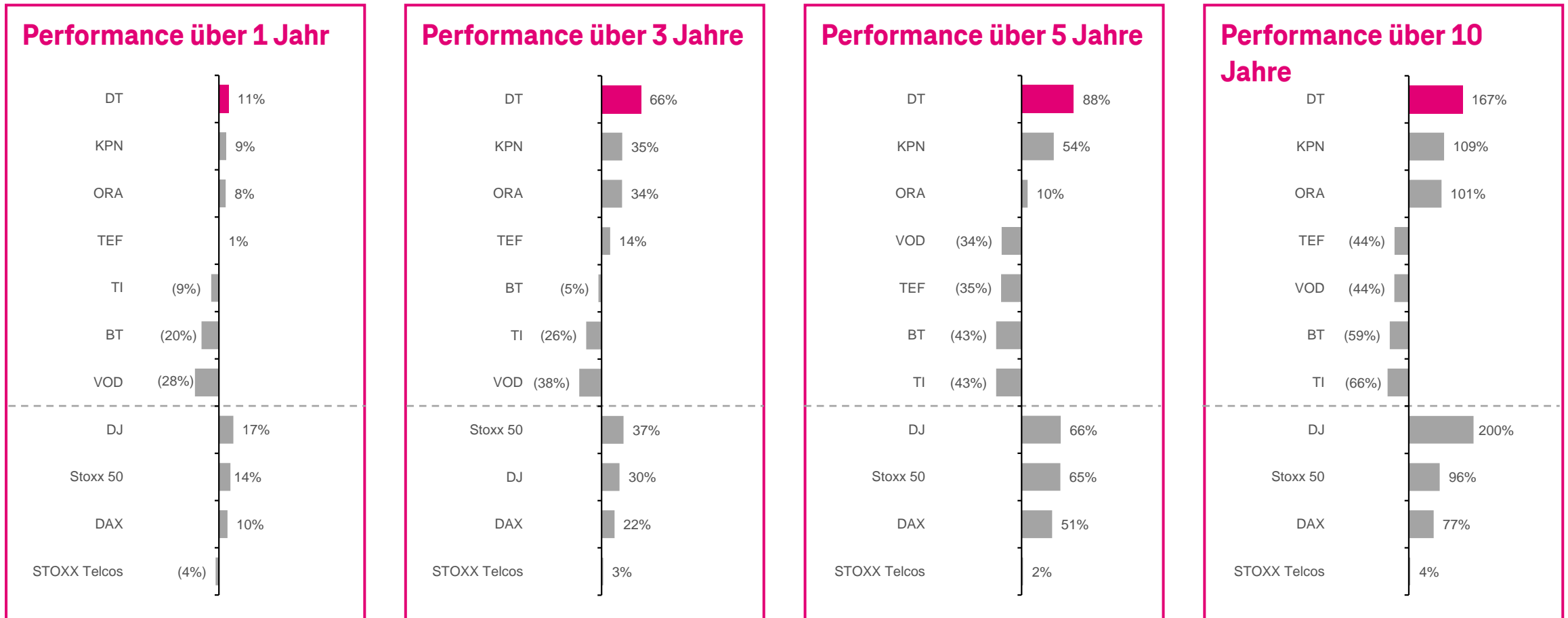
in Mrd. €

	2023 pro forma	2024S	2025S
<b>Cash Capex Konzern</b>	<b>16,6</b>	<b>~15,9</b>	<b>Stabil</b>
Deutschland	4,6	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
USA (in US-\$)	9,8	Rückgang	Stabil
Europa	1,8	Leichter Anstieg	Leichter Anstieg
Systemgeschäft	0,2	Stabil	Stabil
<b>FCF AL Konzern</b>	<b>16,2</b>	<b>~18,9</b>	<b>Starker Anstieg</b>
<b>Ber. Ergebnis je Aktie</b>	<b>1,60</b>	<b>&gt;1,75</b>	<b>Anstieg</b>
<b>Netto-Finanzverbindlichkeiten / ber. Konzern</b>	<b>2,82x</b>	<b>~2,75x</b>	<b>~2,75x</b>

<sup>1</sup> Weitere Einzelheiten sind dem Geschäftsbericht 2023 zu entnehmen Ber. Ergebnis je Aktie und Netto-Finanzverbindlichkeiten/Ber. EBITDA wie ausgewiesen.



# Gesamtrendite (TSR) im längerfristigen Vergleich



Quelle: FactSet. Stand: 16. Februar 2023.

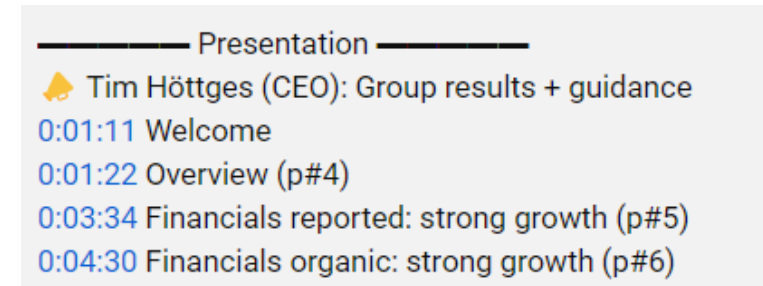
# Investoren- und Analysten-Webcast mit Q&A-Runde

Der Conference Call findet statt am **23. Februar um 14:00 Uhr MEZ**, 13:00 GMT, 8:00 EST, 05:00 PST, 22:00 JST  
Teilnehmende Vertreter der DT: [Tim Höttges](#) (Vorstandsvorsitzender), [Christian Illek](#) (Vorstand Finanzen), [Hannes Wittig](#) (Leiter IR)



- Live-Webcast
- Sofortige Wiedergabe
- Auf allen Endgeräten verfügbar

- Detaillierte Zeitstempel in der Videobeschreibung für Folien und Q&A:



<https://dtag.webex.com/dtag/j.php?MTID=m30111ff081da2662cbbaafa113ec6fc5>

Passwort: FYRESULTS

Wenn Sie eine Frage stellen möchten, verwenden Sie bitte die Funktion „Hand heben“. Zur Stornierung Ihrer Frage dieselbe Funktion noch einmal betätigen.



DE +49 69 791 2290, UK +44 203 630 1290,  
US +1 331 214 7999  
Meeting-ID: 27336993829

Wenn Sie eine Frage stellen möchten, bitte „Stern 3“ drücken.  
Zur Stornierung Ihrer Frage dieselbe Funktion noch einmal betätigen („Stern 3“).

# Bei weiteren Fragen

wenden Sie sich bitte an den Bereich IR



+49 228 181 – 8 88 80

[investor.relations@telekom.de](mailto:investor.relations@telekom.de)

## Kontaktinformationen

sämtlicher Vertreter von IR:

[www.telekom.com/ircontacts](http://www.telekom.com/ircontacts)



[www.telekom.com/investors](http://www.telekom.com/investors)



## Investor Relations in den sozialen Medien – So bleiben Sie auf dem Laufenden!



[linkedin.com/showcase/  
deutsche-telekom-investor-  
relations](https://www.linkedin.com/showcase/deutsche-telekom-investor-relations)



[youtube.com/@dt\\_ir](https://www.youtube.com/@dt_ir)



[www.twitter.com/DT\\_IR](https://www.twitter.com/DT_IR)

